

CERTAJO

EDIÇÃO 158/DEZEMBRO DE 2017

Desafio cultural sobre cooperativismo mobiliza estudantes

Página 07



*Feliz Natal e um
Ano Novo cheio
de prosperidade,
muita alegria e
sucesso todos os dias!*

*Boas
Festas!*



Subvenção pela
baixa densidade
de carga

Página 8





Fazendo um balanço

Renato Pereira Martins, presidente da CERTAJA Energia

Estamos chegando ao final de mais um ano. Um ano em que a economia de nosso país continua muito instável, o cenário político de mal a pior, a insegurança cada vez maior e assim por diante. E nós, uma sociedade de pessoas, pres-

tando um serviço de interesse público e de primeira necessidade que é a energia elétrica, estamos inseridos nesse contexto.

Atuamos em um ambiente regulado, cujas regras são definidas por uma legislação específica e controlados/fiscalizados por um órgão (ANEEL) muito atuante na defesa dos usuários do serviço. Considerando todos esses fatores e trazendo essa realidade para nosso ambiente interno, diríamos que tivemos alguns fatores negativos esse ano, mas também tivemos muitos pontos positivos. O ponto negativo que merece destaque é o que diz respeito ao reajuste das tarifas determinados pelo órgão regulador para os nossos cooperados. Talvez o maior dos últimos anos. Essa penalidade não foi só para os cooperados da CERTAJA. Outros cooperados, de outras cooperativas coirmãs, também foram atingidos. E isso, em consequência do decreto Lei 6.160/2007. Esse aumento está sendo assimilado e nós, internamente, trabalhamos fortes para compensar esse ônus financeiro, com um atendimento de excelência ao nosso cooperado. Precisamos ser diferentes para melhor, se comparados

com outras distribuidoras da região. Olhando para a frente e sempre buscando apoio nas coisas positivas, podemos afirmar que a nossa CERTAJA continua navegando nesse mar revolto com muita firmeza e equilíbrio. Nossa situação financeira é estável, continuamos fazendo os investimentos necessários em nosso sistema elétrico (média de 6 a 8 milhões ano), obtivemos, esse ano, a Certificação NBR ISO 9001/2015. E o que julgo mais importante, a conquista, através da Lei 13.360/2016, recentemente regulamentada pela ANEEL, do direito a uma subvenção que venha compensar financeiramente o atendimento de áreas com menos consumo por km², como é o caso das Cooperativas de Infraestrutura (ver matéria na página 08 desse informativo.) Essa conquista, fruto do trabalho incansável de nossas lideranças junto aos órgãos competentes, nos dá uma perspectiva positiva em termos de longevidade e em condições de competitividade com as demais distribuidoras de nosso estado. Em síntese, esses foram os fatos mais relevantes de mais um ano de nossa história. Um novo ano se avizinha. Novos desafios com certeza virão, mas confiando na equipe de trabalho que nos acompanha e, com o apoio dos conselheiros e dos associados, temos a certeza e a convicção para afirmar que todos serão superados.

QUE 2018 SEJA UM ANO DE MUITA PAZ, MUITO AMOR E MUITAS REALIZAÇÕES A TODOS!

O sucesso dos planos sociais

Pedro Maia, presidente da CERTAJA Desenvolvimento

Neste ano, que já está quase findando, a CERTAJA Desenvolvimento deu especial destaque ao que chamamos de "Planos Sociais" - planos de saúde e planos de telefonia, alinhando sua estratégia com a busca de benefícios que visam melhorar a qualidade de vida dos associados. Principalmente em relação aos planos de saúde, os resultados até agora têm sido muito alentadores. Em seis meses desde a implantação, em abril deste ano, estamos com mais de 400 adesões de associados participantes nos planos e, nesse pequeno período temos uma extensa lista de serviços prestados aos nossos associados, cujo resumo apresentamos abaixo:

- Consultas: 884
- Raios X: 132
- Exames laboratoriais: 3.057
- Ecografias: 70
- Exames da alta complexidade: 58
- Procedimentos ambulatoriais: 323
- Fisioterapias: 209
- Cirurgias: 36
- Hospitalizações: 3

Um dos aspectos que têm sido apontados como muito positivo pelos associados que estão fazendo uso dos planos é o fato de que não há coparticipação financeira em todos estes procedimentos, com exceção da consulta que tem a coparticipação de R\$ 25,00. Muitos associados que migraram de outros planos de saúde ficam surpresos por passarem por procedimentos de alto custo sem desembolsar um único centavo.

A operadora que escolhemos para parceria - O Centro Clínico Gaúcho (agora CCG) tem honrado todos os compromissos assumidos com a CERTAJA e seus associados. O primeiro compromisso era de

estabelecer uma clínica própria em Taquari e criar uma forte rede credenciada. A clínica foi inaugurada ainda em abril e a rede que está sendo formada pode ser consultada pelos sócios da CERTAJA no próprio site do CCG. Outra iniciativa do CCG que para nós é de grande importância, foi a inauguração de uma clínica própria, com muitas especialidades médicas, na cidade de Montenegro. Esta nova clínica vai facilitar bastante a vida dos nossos associados da região do interior de Montenegro, Vendinha, Triunfo, Coxilha Velha e muitos outros lugares cujos moradores costumam se dirigir a Montenegro para consultas médicas e tratamentos de saúde.

A parceria entre a CERTAJA e o CCG é o que se poderia chamar de negociação "ganha-ganha", pois todos os envolvidos saem ganhando. A CERTAJA e seus sócios ganham por poderem ter acesso a um plano de saúde regulamentado pela ANS (Agência Nacional de Saúde complementar), e de qualidade reconhecida, a preços muito acessíveis comparados aos preços de outros planos de saúde ofertados no mercado. E o CCG ganha porque amplia a sua área de atuação aumentando a escala de seus rendimentos.

Rogamos aos nossos associados que tiverem que se utilizar dos benefícios dos nossos planos de saúde, que informem à Cooperativa através dos números 51-3653 6608 e 51-3653 6607 sobre quaisquer dificuldades para que possamos buscar a correção de eventuais problemas junto ao CCG.

Os planos de telefonia também estão tendo grande aceitação entre os associados. A parceria que temos com a operadora VIVO também é muito boa e já beneficia mais de 300 cooperados.

Saudações cooperativistas!



Sementes do Cooperativismo

Na manhã de 8 de novembro, a escola Generoso Alves da Rosa, da localidade de General Neto, Triunfo, recebeu a equipe do Núcleo de Comunicação para uma palestra do projeto Sementes do Cooperativismo. Um grupo de 84 pessoas participou.



Projeto PIÁ



Em 31 de outubro, a comunidade de Coxilha Velha, Triunfo, acolheu a direção e equipe técnica da CERTAJA Energia para uma reunião do Projeto PIÁ. Dario Meireles, da CERTAJA Desenvolvimento, apresentou os planos de saúde e telefonia que a Cooperativa oferece aos associados. O evento foi realizado na escola Almirante Barroso, para um grupo de 86 pessoas.



Em 20 de novembro, os alunos do ensino médio da Escola Gonçalves Dias da localidade de Vendinha, Triunfo, receberam representantes da CERTAJA Energia e Desenvolvimento para uma reunião do Projeto PIÁ, quando foram apresentadas noções básicas sobre cooperativismo, energia elétrica e também explicações acerca do atendimento ao cooperado. Compareceram 71 pessoas.

CURSOS SENAR

Encontro de Clubes de Mães

No dia 26 de outubro aconteceu o XXIX Encontro de Clubes de Mães na localidade de Boca da Picada, General Câmara. Os certajanos Dario Meireles e Jairo

Aguiar representaram as Cooperativas de Energia e Desenvolvimento, divulgando os planos de saúde e telefonia móvel oferecidos aos associados e clientes.



Processamento de peixes

Nos dias 16 e 17 de novembro foi realizado o curso de "Processamento de Peixes" com o engenheiro agrônomo Fábio Miguens, do SENAR. Os 12 participantes da Comunidade Terapêutica Resgatando Vidas, de Taquari, aprenderam sobre o manejo de filetagem, aproveitamento de resíduos orgânicos, conservas, patês, charque, linguça, entre outros. O curso contou com a parceria da CERTAJA, SENAR e Sindicato Rural de Taquari. Conforme o instrutor, este curso é uma forma alternativa de capacitação e preparação para o mercado de trabalho, contribuindo com a recuperação terapêutica.



Panificação caseira

De 06 a 08/11, a comunidade de General Neto, Triunfo, recebeu o curso de "Panificação Caseira". A técnica em nutrição Denize Vogg ensinou os 11 participantes a preparar panetones, pães integrais, de beterraba, de espinafre e de cenoura, sonho, pão árabe, cuca alemã, massa de lasanha, canelone, ravióli, capeleti, entre outros. Os cursos contaram com a parceria da CERTAJA, SENAR e Sindicato Rural de Triunfo.



Patchwork

Em 30, 31/10, 01 e 03/11, a comunidade de Boa Vista, Triunfo, realizou o curso de "Patchwork: unindo retalhos de tecidos". A professora Alice Maria Gonçalves, do SENAR, ensinou técnicas como cabana de troncos, rocambole, semilone, quilt, almofadas, toalhas de rosto e de banho, trilhos de mesa, lixeiras para carro, panos de prato, descanso de panela,

entre outras. As dez participantes aprenderam a fazer peças decorativas e utilitárias.



ATENÇÃO COMUNIDADES CERTAJANAS!

Parabéns
ao município aniversariante!

Capela de Santana
08/12/87

SOLICITEM CURSOS DE SEU INTERESSE ATRAVÉS DO NÚCLEO DE COMUNICAÇÃO DA CERTAJA PELOS TELEFONES (51) 3653-6605 ou 3653-6645.

Conheça os conselheiros da CERTAJA Energia e da CERTAJA Desenvolvimento

Pessoas dispostas a colaborar de forma intensa e comprometida com a Cooperativa. Assim são os conselheiros que atuam na CERTAJA Energia e na CERTAJA Desenvolvimento. Para que todos os cooperados possam conhecer um pouco melhor esses certajanos e suas motivações, desde a edição de agosto de 2016 apresentamos alguns aspectos sobre quatro trajetórias de vida. Confira.

CARLOS ROBERTO ATKINSON - CERTAJA ENERGIA

Desde 1980 Carlos Roberto Atkinson é cooperado da CERTAJA. Participou pela primeira vez do Conselho Fiscal em 1995, dando continuidade no ano seguinte, depois em 1998, 2000, 2006 a 2008 e atualmente em 2017. Representante da comunidade de Taquari, Atkinson, como é mais conhecido, tem sua história ligada à CERTAJA desde 1978, quando trouxe uma empresa de calçados para o município. "A Cooperativa passou a nos fornecer energia, e a partir de então os vínculos se fortaleceram. Atualmente tenho

uma propriedade rural no Caramujo, na qual a energia elétrica é distribuída pela CERTAJA", revela o representante comercial. Estar no sítio, pescar, passear de barco e ir aos jogos do Grêmio são os passatempos favoritos. Gosta de música gauchesca e sertaneja, churrasco e peixe. Conhecer toda a Europa é seu sonho.



JOÃO PAULO SOBRINHO - CERTAJA ENERGIA

Representante da comunidade de Passo Fundo, município de Triunfo, João Paulo Sobrinho tornou-se cooperado em 1991. Em março deste ano aceitou pela segunda vez o

desafio de integrar o conselho. Tomar chimarrão, escutar música gauchesca e comer churrasco são coisas que esse colorado adora fazer. Seus planos de futuro incluem continuar contribuindo com a Cooperativa.

ANTÔNIO CARLOS DA SILVA - CERTAJA DESENVOLVIMENTO

"Praticamente toda a minha vida profissional foi dentro de uma cooperativa. Na COMITAL até a incorporação para a CERTAJA em 1993, e na CERTAJA até me aposentar em 2016. Foram 30 anos praticamente trabalhados dentro de uma cooperativa", conta Antônio Carlos da Silva Tedesco, o Toninho. Aposentado da CERTAJA e conselheiro representante de Taquari desde março de 2017 é cooperado há cerca de dois anos. Os passatempos favoritos são lidar com as hortaliças no fundo de casa, pescar com os amigos e brincar com a neta Lara, que tem um aninho de vida, além de assistir filmes e jogos de futebol na TV. Torcedor do Internacional, aprecia canções nativistas e galinha caipira feita no fogão a lenha junto com um bom aipim, ou lasanha. Toninho não tem um gran-

de sonho específico, mas que a família continuasse com saúde, que pudesse "aproveitar as coisas boas que a vida nos proporciona e que não tive muita oportunidade no passado devido aos compromissos de trabalho." Ele afirma querer acompanhar mais de perto o crescimento da neta e dos outros que com certeza virão. "Pode não ser muita coisa para outras pessoas, mas para mim, é tudo que preciso para ser feliz e que se Deus assim me permitir é tudo que eu gostaria de ter." Quer retribuir à CERTAJA com seus conhecimentos que adquiriu dentro da própria Cooperativa.



ERNANI MARTINS - CERTAJA DESENVOLVIMENTO

Gremista de coração e apreciador de música sertaneja, o agricultor Paulo Ernani Martins representa o 2º distrito de Triunfo, Morro do Marinheiro. É cooperado desde 20 de setem-

bro 1986 e conselheiro desde março deste ano. Sua relação com a CERTAJA já dura duas décadas, quando começou a comprar insumos. Seu sonho é ter bastante saúde, e planeja continuar colaborando com a CERTAJA em tudo aquilo que puder ajudar.

Estação de monta. Por que utilizar?

O principal objetivo da estação de monta é aumentar a eficiência reprodutiva. Com a implantação da estação de monta, é possível sincronizar o período de maior requerimento nutricional das vacas (período de lactação) com a época do ano de maior disponibilidade de forragens. Com isto pode-se conseguir melhores índices reprodutivos, pois é na fase de lactação que deve haver fornecimento de nutrientes o suficiente para outra atividade, a reprodutiva.

As principais vantagens da utilização da estação de monta são:

- Possibilidade de adequar a época dos nascimentos privilegiando a fertilidade das fêmeas, com maior oferta de alimento;
- Possibilidade do trabalho com lotes mais homogêneos, expostos a mesma condição produtiva / reprodutiva. Isso facilita o manejo (medicamentos antiparasitários, vacinas, sal mineral, alimentação);
- Concentração das atividades de manejo num único período de tempo, melhorando a utilização da mão de obra da propriedade, e facilitando o trabalho.

Tabela 1: Desempenho reprodutivo e produtivo de vacas de corte, a campo, parindo em diferentes períodos do ano.

| Característica | Data da parição | | |
|------------------------------------|-----------------|---------------|---------------|
| | 22/05 a 23/07 | 24/07 a 15/09 | 16/09 a 16/11 |
| Peso ao parto (kg) | 374 | 375 | 396 |
| Peso ao início da cobertura (kg) | 327 | 354 | 397 |
| Período de serviço (dias) | 108 | 103 | 86 |
| Porcentagem de concepção (%) | 61,5 | 83,9 | 87,0 |
| Peso dos bezerros ao nascer (kg) | 28,8 | 30,3 | 32,9 |
| Peso dos bezerros aos 5 meses (kg) | 135 | 168 | 180 |

Na tabela 1 pode-se observar a performance reprodutiva de vacas que pariram em diferentes épocas do ano. As que pariram em época de seca, além de pior desempenho reprodutivo, desmamaram terneiros mais leves, comprovando os benefícios da implantação da estação de monta.

Para conseguir bom desempenho na estação de monta deve-se atentar para os seguintes detalhes:

- atender aos requerimentos nutricionais das vacas, principalmente as com terneiro ao pé. As vacas devem parir em boa condição corporal para que manifestem o cio rápido após o parto.
- garantir boa fertilidade. Isto está relacionado também ao touro/

sêmen. Normalmente o produtor esquece esse detalhe, colocando a perder todo o trabalho, por não fazer exame andrológico dos touros.

- Adequação do período do ano e duração. Assim, a estação de monta deve ser programada para que as parições ocorram a partir do início do aumento da disponibilidade de forragens.

- Cobrir o maior número de vacas no início da estação. Estas vacas vão parir no início da estação de parição e terão mais tempo para ficarem gestantes na estação de cobertura seguinte. Quanto mais tarde a vaca ficar gestante, mais ao final da estação de parição ela vai parir e menos tempo terá para ficar gestante. A estação de monta pode ter duração de 9 meses; a cada ano, diminui-se dois meses, até que a estação de monta tenha o período adequado (3 a 4 meses).

As novilhas, ao terem a primeira cria, devem ter atenção especial. Esta categoria é a mais problemática. Elas necessitam de um tempo maior para retornar a atividade reprodutiva após o parto, podendo-se antecipar a estação de monta delas em 1 mês. Assim vão parir 1 mês antes das vacas, tendo este tempo a mais para ficarem gestantes. Deve-se ter cuidado, porém, para não antecipar muito, e correr o risco destas novilhas parirem antes do aumento da oferta de alimento.

É muito importante que o produtor tenha em mente que não existe uma solução mágica. O sucesso da estação de monta vai depender do manejo e da estrutura de cada propriedade. E pela extensão do Brasil, é necessário cuidado com informações que venham de outras regiões, pois as condições climáticas, e o gado são diferentes, é outro tipo de exigência. É necessário que o produtor procure sempre assistência técnica capacitada.

Júlia Fuhr, veterinária da CERTAJA



OFERTAS

FOMENTO AGROPECUÁRIO
 Taquari - Agrocentro - Fone: (51) 3653 6600 / E-mail: julia.fuhr@certaja.com.br
 Taquari - Aleixo Rocha, km10 - Fone: (51) 3653 6600 / E-mail: agrovot@certaja.com.br
 Vendinha - Fone: (51) 3657 1088 / E-mail: lojavendinha@certaja.com.br



COLOSSO PULVERIZAÇÃO 25 ML OURO FINO

Cod. 23862-1
Indicado para o combate ao carrapato, berne e mosca do chifre

R\$ 4,90 (Sócios)
R\$ 5,25 (Não sócios)



ROÇADEIRA STIHL FS 300

Cod. 42641-3
Roçadeira a gasolina com fio nylon

R\$ 1799,00 (Sócios)
R\$ 6x299,83 (Não sócios)



ROÇADEIRA STIHL FS 160

Cod. 42638-8
Roçadeira a gasolina com fio nylon

R\$ 1719,00 (Sócios)
R\$ 6x286,50 (Não sócios)



LAVADOURA STIHL RE 109 220 V

Cod. 69652-9
Uso doméstico 1,4 cv 510 lts/hora

R\$ 839,00 (Sócios)
R\$ 6x139,83 (Não sócios)



MATA BICHEIRA COOPER 500 ML

Cod. 74983-1
Para tratamento preventivo e curativo das bicheiras

R\$ 24,00 (Sócios)
R\$ 25,90 (Não sócios)



ALBENDAZOLE PAN 10 ORAL 5 LTS - BIMEDA

Cod. 75327-1
Albendazol anti parasitários e vermes intestinais

R\$ 138,90 (Sócios)
R\$ 142,90 (Não sócios)



SOLUTION L.A 3,5% 50 ML - MSD

cod.70081-6
Ivermectina 2,25% e Abamectina 1,25% injetável

R\$ 27,50 (Sócios)
R\$ 28,90 (Não sócios)



RAÇÃO EQUITECH PASSEIO 40 KG

cod.74790-9

R\$ 33,25



CERTAJA comemora 48 anos

No dia 17 de outubro a CERTAJA comemorou 48 anos de atividades. A programação de aniversário começou no dia 16, segunda-feira, com a realização da Semana Interna de Prevenção de Acidentes no Trabalho (SIPAT). A culminância foi no domingo, 22 de outubro, com o 2º Dia da Família Certajana, que contou com a participação de aproximadamente 500 pessoas.



Desligamento Programado

A CERTAJA Energia solicita que sempre que alguma comunidade, associação, CTG ou entidades que organizam algum evento (festas, bailes, fandangos) determinarem a realização de alguma atividade, a Cooperativa seja comunicada com a máxima urgência pelo e-mail comercialenergia@certaja.com.br.

Desta forma a CERTAJA evita o agendamento de manutenções e/

ou melhorias nas datas de eventos. Sempre que os desligamentos são programados, é praticamente impossível o cancelamento dos mesmos devido aos altos custos operacionais envolvidos nestas atividades.

NÃO ESPERE RECEBER O COMUNICADO DE DESLIGAMENTO PARA PEDIR ALTERAÇÃO DO MESMO. ASSIM QUE TIVER A DATA DE SEU EVENTO, ENTRE EM CONTATO CONOSCO.

Você sabia que...

... a água é o recurso natural gerador de energia mais abundante de todo o planeta? Aqui no Brasil, é calculado 260 GW de potencial hidráulico (dados do Atlas da Energia Elétrica do Brasil). Porém, a maior usina do mundo, Três Gargantas, fica na China.

SUA
Satisfação
É A NOSSA
ENERGIA

Nos ajude a melhorar nossos serviços. Responda a pesquisa de satisfação via telefone, pois para nós, a sua satisfação é a nossa energia!



ATENÇÃO!

Se você recebe sua fatura em casa, não esqueça de levá-la quando for realizar o pagamento!

A CERTAJA salienta a importância dos cooperados terem CAIXA DE CORRESPONDÊNCIAS para que o leitorista possa deixar a fatura de energia.

Com a caixa apropriada para correspondências o cooperado evita que a fatura seja danificada por ficar exposta à umidade, sol e chuva. O lembrete vem de um dos conselheiros da CERTAJA, que relatou problemas de cooperados e clientes ao pagarem a fatura, uma vez que o código de barras apresentava problemas na hora da leitura eletrônica.



Desafio cultural sobre cooperativismo mobiliza estudantes

Talentos de 210 jovens celebram a cooperação e a sustentabilidade em apresentações de projeto da CERTAJA

Um dia de desafios culturais entre três escolas, com o envolvimento de cerca de 210 alunos e seus professores em um clima de amizade e alegria. Assim foi o 30 de novembro na ACERTA, em Taquari, na edição anual do projeto Sementes do Cooperativismo. Um ambiente especialmente decorado e kits de lanches fizeram parte da recepção preparada pelo Núcleo de Comunicação da CERTAJA. O encontro é o ponto alto de uma etapa de visitas às três escolas escolhidas, palestras sobre o cooperativismo e o lançamento de desafios culturais. Os quesitos avaliados pelo corpo de jurados levaram em conta a adequação ao tema proposto (cooperativismo), criatividade, clareza e originalidade.

SHOW DE TALENTOS

De mãos dadas, os alunos da Escola Estadual de Ensino Fundamental Adão Martini, da Vendinha, Montenegro, entraram no ginásio de esportes da ACERTA levando um misto de emoção e expectativa no olhar. A temática escolhida discutiu a alimentação saudável, ideia baseada em um projeto de sustentabilidade da escola, na qual os estudantes são

motivados a plantar uma horta e cultivar seus próprios alimentos. Os princípios do cooperativismo saíram da teoria para a prática na horta cuidada pelas turmas do 6º ao 9º ano através de uma integração democrática, cujos interesses em comum convergem. A ideia de vida em equilíbrio em seus diversos aspectos, a cooperação entre ser humano e ambiente perpassaram as ideias compartilhadas.

A Escola Municipal de Ensino Médio Almirante Barroso, situada na Coxilha Velha, Triunfo, iniciou sua apresentação com uma metáfora naval, de um barco cujo comando precisa ser sempre muito firme e ponderado dentro das agitações dos mares da vida em busca de posicionamento responsável, autônomo e cooperativo. Um mapa do tesouro revelou aspectos sobre os princípios da cooperação, pensando sempre no todo, e nunca apenas no indivíduo. Nesse meio tempo, um barco literalmente atracou em frente ao palco, com o Almirante Francisco Manoel Barroso trazendo uma mensagem de paz e integração, se referindo à semente plantada pela CERTAJA com sua fundação e a cada dia regada por seus cooperados e funcionários. Até mesmo redes de energia surgiram empu-

nhadas pelos estudantes, enquanto o símbolo clássico do cooperativismo era analisado.

Também de mãos dadas os jovens da Escola Municipal Timótheo Junqueira dos Santos, de Taquari, entraram cantando uma canção sobre a CERTAJA. Através de uma releitura da consagrada história dos Saltimbancos, demonstraram a importância de cada um dos animais para retomar a Pousada Bom Barão: “todos juntos somos fortes, não há nada a temer”, cantavam entusiasmados.

Após muita expectativa e torcida, o primeiro lugar foi conquistado pela Escola Almirante Barroso, e em segundo lugar vieram as Escolas Adão Martini e Timótheo Junqueira. Uma comemoração generalizada tomou conta da ACERTA, com música, chuva de balões e a energia transbordante dos jovens, que dançaram, pularam e confraternizaram. Eleger a instituição vencedora foi tarefa árdua para a mesa de jurados, composta por diversas autoridades. O presidente da CERTAJA Energia, Renato Martins, revelou com visível gratidão e alegria a colocação das escolas, destacando que todas têm seus méritos e são vencedoras.



Escola Adão Martini



Escola Almirante Barroso



Escola Timótheo Junqueira

Entre os intervalos das atividades culturais o mágico Alex Meyer trouxe diversão e com seus truques arrancou muitas risadas e aplausos da plateia. Ex-aluno de Tio Tony, recentemente falecido e que costumava animar as festas certajanas do Sementes, Alex deu seu toque pessoal ao show, com músicas animadas e números intrigantes.



Florescimento

O Sementes do Cooperativismo surgiu em 1998, e em 2010 foi reformulado para ampliar a educação cooperativista para além dos associados. Conforme a gestora do Núcleo de Comunicação, Simone França, a CERTAJA tem no horizonte preparar os futuros líderes e cooperados a contribuírem com o desenvolvimento das comunidades onde vivem. O projeto atende o 5º princípio do cooperativismo (Educação, Treinamento e Informação), que trata da Educação Cooperativa, manifestando o compromisso com a comunidade e é desenvolvido em escolas da área de atuação da Cooperativa. A valorização do ser, ao invés do ter, é um dos alicerces do Sementes, que conta com a parceria e apoio do Sistema Ocergs/Sescoop-RS, grande entusiasta da iniciativa certajana. As sementes lançadas no solo fértil das mentes e corações jovens desabrocham a cada ano.



Aprovada forma de cálculo da subvenção para cooperativas de eletrificação rural

Em 16 de novembro, em Porto Alegre, aconteceu o 42º Encontro Nacional do Sistema Infracoop com o objetivo de atualizar as cooperativas permissionárias sobre o resultado da AP 035/2017, que aprovou a forma de cálculo da subvenção (CDE) para compensar o impacto tarifário da reduzida densidade de carga do mercado de Cooperativas de Eletrificação Rural. Também foram discutidas as estratégias para fazer frente às demandas e,

principalmente, conscientizar/orientar as cooperativas sobre o andamento dos processos junto a ANEEL.

Na abertura do evento se manifestaram os presidentes da Infracoop/Fecoergs – Jânio Vital Stefanello, Fecoerusc – Nilson Pedro Pereira, Fecoerresp – Danilo Pasin e Fecoerpa – Adolf Van Arragon. O presidente da CERTAJA Energia, Renato Martins, juntamente com os gerentes Marcus França e Enoque Garcia participaram. Confira mais detalhes desta importante conquista na matéria abaixo.



Lideranças do setor reunidas

Subvenção pela baixa densidade de carga

Nova legislação atende solicitação das Cooperativa Permissionárias

As cooperativas de distribuição de energia elétrica historicamente têm recebido subsídios para compensar seus custos, decorrentes do atendimento de uma área com baixo consumo por km².

Nos últimos anos este subsídio tem sido concedido a partir da redução do custo da energia elétrica comprada de suas supridoras. Deste modo, apenas parte do valor que seria cobrado por estas é pago pelas cooperativas; a diferença é coberta pelo Governo Federal às supridoras, através da CDE – Conta de Desenvolvimento Energético.

Em 2007 foi editado o decreto/lei 6160 que estabeleceu que os referidos subsídios deveriam ser retirados a partir do segundo ciclo revisão tarifária de cada cooperativa, à razão de 25% ao ano, de modo que em quatro anos estariam extintos e as cooperativas passariam a pagar o preço integral às supridoras.

No caso da CERTAJA, considerando que sua 2ª. revisão tarifária teve que ser transferida de 2016 para 2017, no processo tarifário deste ano foram retirados 50% do valor dos descontos e a Cooperativa passou a ter um cus-

to adicional com a compra de energia na ordem de 50%. Para que fosse mantido o equilíbrio econômico e financeiro da Cooperativa, estes custos tiveram que ser repassados para os cooperados.

No entanto, em novembro de 2016, foi promulgada a Lei 13.360, que estabeleceu que as cooperativas deveriam receber uma subvenção que compensasse financeiramente o atendimento de áreas com menor consumo por km². A referida lei determinou também que os descontos sobre o preço de compra fossem extintos.

Em relação à forma de apuração da nova subvenção, a lei determinou que esta fosse regulamentada pela ANEEL. A Agência elaborou uma proposta de regulamento e abriu um processo de audiência pública para obter subsídios que auxiliassem na sua melhoria.

Para estudar os critérios propostos e verificar que aspectos deveriam ser complementados, inseridos, ou alterados, a INFRACOOP, que é a confederação nacional das cooperativas distribuidoras de energia, contratou uma empresa de consultoria e mobilizou seus técnicos para aprofundarem estudos para que a nova metodologia previsse adequadamente os critérios que deveriam ser considerados para que o valor da compensação pela baixa densidade de carga fosse corretamente apurado.

Concluídos os estudos as cooperativas, representadas pela INFRACOOP, apresentaram contribuições para melhoria do texto de regulamentação inicialmente definido pela

ANEEL. A maior parte destas contribuições foi acolhida e integram a regulamentação, que entrou em vigor em 27 de outubro deste ano, sob o título de PRORET – Procedimentos de Regulação Tarifária 8.5.

Como a apuração do valor da subvenção somente será calculado e homologado na próxima revisão da principal supridora da CERTAJA, a RGE Sul, que ocorrerá em abril de 2018, somente a partir daquela data a Cooperativa saberá o valor exato da subvenção que lhe será concedida.

As simulações e projeções realizadas a partir de informações da supridora disponíveis atualmente indicam que a perda dos atuais descontos deverá ser integralmente coberta pela nova subvenção e, portanto, as contas de energia dos cooperados da CERTAJA não deverão sofrer acréscimos decorrentes desta retirada. O índice de reajuste deverá corresponder somente às variações dos demais custos considerados na formação da tarifa.

O exposto acima demonstra que, diferente da subvenção anterior, concedida na forma de descontos, que tinha prazo para terminar, a subvenção atual não tem previsão de ser extinta, devendo subsistir enquanto houver diferenças entre a receita que a Cooperativa obtém no atendimento do seu mercado e aquela que obteria se sua área tivesse maior consumo por km².

Marcus França, gerente financeiro da CERTAJA Energia



Consumidores podem optar por tarifa branca para reduzir conta de luz

Variação do preço ocorre conforme horários

A Tarifa Branca é uma nova opção que sinaliza aos consumidores a variação do valor da energia conforme o dia e o horário do consumo. Ela é oferecida para as unidades consumidoras que são atendidas em baixa tensão (127, 220, 380 ou 440 volts), denominadas de grupo B a partir de janeiro de 2018. Com a Tarifa Branca, o consumidor passa a ter possibilidade de pagar valores diferentes em função da hora e do dia da semana.

Se o consumidor adotar hábitos que priorizem o uso da energia fora do período de ponta (aquele com maior demanda de energia na área de concessão), diminuindo fortemente o consumo neste horário e no intermediário, a opção pela Tarifa Branca oferece a oportunidade de reduzir o valor pago pela energia consumida.

Nos dias úteis, o valor Tarifa Branca varia em três horários: ponta, intermediário e fora de ponta. Na ponta e no intermediário, a energia é mais cara. Fora de ponta, é mais barata. Nos feriados nacionais e nos fins de semana, o valor é sempre fora de ponta.

DESLOCAMENTO DE CONSUMO

A Tarifa Branca cria condições que incen-

tivam alguns consumidores a deslocarem o consumo dos períodos de ponta para aqueles em que a rede de distribuição de energia elétrica tem capacidade ociosa.

É importante que o consumidor, antes de optar pela Tarifa Branca, conheça seu perfil de consumo e a relação entre a Tarifa Branca e a Convencional. Quanto mais o consumidor deslocar seu consumo para o período fora de ponta e quanto maior for a diferença entre essas duas tarifas, maiores serão os benefícios da Tarifa Branca.

Para o primeiro ano poderão aderir ao sistema de tarifas brancas consumidores com consumo médio superior a 500 kWh.

Veja no quadro uma simulação de como ficaria a fatura de um cooperado com o consumo em torno de 500 kWh, na classe residencial e na classe comercial, que gastasse 100 kWh na ponta, 100 kWh no horário intermediário e 300

kWh fora ponta. Ressalta-se que as faturas estão sem os valores de tributos.

Obs.: Maiores informações pelo 0800 541 6185 e e-mail comercialenergia@certaja.com.br.

| Residencial | | Total Consumo (kWh) 500 | |
|--------------------------|--------------|-------------------------|---------|
| | Tarifa (R\$) | Consumo | R\$ |
| Ponta | 1,30831 | 100 | 130,831 |
| Fora Ponta | 0,40088 | 300 | 120,264 |
| Intermediário | 0,63292 | 100 | 63,292 |
| Fatura com tarifa branca | | | 314,39 |
| Fatura com sistema atual | | | 275,52 |

| Rural | | Total Consumo (kWh) 500 | |
|--------------------------|--------------|-------------------------|--------|
| | Tarifa (R\$) | Consumo | R\$ |
| Ponta | 0,92482 | 100 | 92,48 |
| Fora Ponta | 0,28062 | 300 | 84,19 |
| Intermediário | 0,44305 | 100 | 44,31 |
| Fatura com tarifa branca | | | 220,97 |
| Fatura com sistema atual | | | 192,87 |

Obs: valores sem tributos | Fonte: ANEEL (adaptado)

CURSOS DE CAPACITAÇÃO

Encontro Estadual de Comunicação Cooperativista

Palestrantes trataram do tema "A comunicação cooperativa em uma sociedade conectada em rede"

Uma oportunidade para se reciclar, encontrar novas formas de pensar e atuar, ver que é possível fazer um trabalho que agregue valor às comunidades em que as cooperativas atuam. Foi com essa proposta que o Sescoop/RS promoveu o evento no dia 29 de novembro, em Porto Alegre. Os palestrantes Marcos Piangers, Rosângela Florczak e Eugênio Esber, discorreram sobre o tema "A comunicação cooperativa em uma sociedade conectada em rede".

O encontro teve como objetivo ofere-

cer condições para que os comunicadores possam tomar as melhores decisões de estratégias de comunicação, juntamente com as diretorias das cooperativas.

O evento foi destinado a assessores de imprensa, jornalistas, publicitários, relações públicas e demais profissionais ligados à área de comunicação e marketing das cooperativas gaúchas. Simone França e Fabiana Martins, do Núcleo de Comunicação da CERTAJA, participaram.

Fonte: Sescoop/RS, adaptado



Fabiana, Piangers e Simone

ENCONSEL

De 18 a 22 de novembro aconteceu o XXXIII Encontro Nacional dos Contadores do Setor de Energia Elétrica, promovido pela Associação Brasileira dos Contadores do Setor de Energia Elétrica – ABRACONEE. Diversos técnicos e contadores das Cooperativas do Sistema Infracoop compareceram, como os certajanos Elena Gomes e Jairo Bittencourt. Na oportunidade foram discutidos os seguintes temas:

- Orientações para a preparação das demonstrações contábeis de 2017, com ênfase nas principais alterações/adequações previstas para o exercício.

- Nivelamento em relação à condução de aspectos tributários e patrimoniais que estão sendo discutidos pelas autoridades (principalmente – SFF/ANEEL) em relação às empresas de energia elétrica.

- Formação de vínculos com profissionais de outras empresas e da Agência reguladora do setor – ANEEL, contribuindo para o relacionamento e para trocas de experiências.

Fonte: Infracoop, adaptado



CCG inaugura unidade de atendimento em Montenegro

Inúmeras especialidades podem ser acessadas em 13 consultórios médicos e laboratórios de análises clínicas

Em 26 de outubro foi inaugurada a 20ª unidade de atendimento próprio do CCG – Centro Clínico Gaúcho, em Montenegro. Localizada em um espaço de 380m² na rua Buarque de Macedo, nº 145, a unidade possui 13 consultórios médicos e laboratórios de análises clínicas. Inicialmente as especialidades oferecidas serão as de clínica geral, pediatria, ginecologia, cardiologia, ortopedia/traumatologia, oftalmologia, psicologia, medicina do trabalho e nutrição. No evento de inauguração compareceram,

aproximadamente, 60 pessoas dentre autoridades de Montenegro, empresários da região, diretores e funcionários do CCG e representantes da CERTAJA Desenvolvimento e CERTAJA Energia.

Em breve poderão ser agregadas outras especialidades como cardiologia, gastrologia e oftalmologia, bem como outras áreas a serem analisadas. Os dias de atendimento, ou seja, as agendas dos especialistas, estão disponíveis para marcação no portal do cliente, ou marcação via central. Salientamos que as consultas são eletivas, ou seja, com hora marcada.



DICA DE SAÚDE CCG

O poder das "gorduras boas"

Nutricionista elenca os benefícios dos ômega 3 e 6

Você já deve ao menos ter ouvido uma vez sobre os benefícios das "gorduras boas", ou "gorduras essenciais". Os ômega 3 e 6 encaixam essa lista. Também conhecidos como ácidos graxos, esses nutrientes pertencem a um grupo de gorduras poliinsaturadas, necessárias à saúde e que não são produzidas pelo corpo humano, e, portanto, devem ser obtidas através da dieta. "As diferenças entre os ômega 3 e 6 residem em sua estrutura química e suas respectivas funções no organismo. São gorduras cuja presença é praticamente obrigatória na dieta de quem busca equilíbrio alimentar e boa saúde", explica a nutricionista do Centro Clínico Gaúcho Daniela Buttelli Szeckir.

Os ácidos graxos poliinsaturados são chamados de gorduras boas porque são alimentos funcionais. "Além de suas funções nutricionais básicas esses nutrientes podem proporcionar ao indivíduo benefícios metabólicos e fisiológicos", pontua a profissional, acrescentando que esses nutrientes ainda previnem o risco de doenças crônicas, se for consumido como parte da dieta habitual. Abaixo, Daniela esclarece

outras dúvidas sobre o assunto.

Como estas gorduras agem em nosso organismo? Quais são seus benefícios?

A proteção conferida por estes compostos se deve principalmente ao seu evidente efeito redutor sobre o aumento dos triglicerídeos. Eles também ajudam a reduzir danos vasculares, evitando a formação de coágulos (trombose) e de depósitos de gordura (aterosclerose); reduzindo o colesterol total e o LDL sanguíneo na substituição dos ácidos graxos saturados por poliinsaturados; protegendo e regulando a temperatura do corpo e a perda de água e atuando positivamente no sistema imunológico.

Além do peixe, quais são os outros alimentos ricos em ômega 3?

Os óleos de soja e canola, semente de linhaça, castanhas, nozes, espinafre, couve, rúcula.

Quais são os peixes mais aconselhados para consumo?

Salmão, sardinha, atum, arenque, cavala, anchova, peixe-espada, truta e bacalhau.

Quais são os alimentos ricos em ômega 6?
Óleos vegetais como soja, milho, girassol e algodão, ovos, peixes, frutas, legumes e grãos.

A ingestão dessas gorduras pode evitar que tipos de doenças?

Previnem doenças cardiovasculares, atuam na redução do colesterol e triglicerídeos, alergias e processos inflamatórios, previnem a falta de memória e doenças como a Esclerose e o Alzheimer.

Existe algum mito sobre essas gorduras? Algum benefício ou malefício que deve ser desmentido?

Apesar de serem vistos como os vilões da boa alimentação, as gorduras nem sempre são prejudiciais. É o caso dos ácidos graxos poliinsaturados Ômega 3 e Ômega 6. As gorduras são substâncias não solúveis em água, componentes essenciais das células, responsáveis pela absorção de algumas vitaminas e pelo isolamento térmico do organismo. É também fonte de energia de reserva para o corpo. O organismo se previne armazenando energia em forma de gorduras.

CERTAJA Saúde

Planos de Saúde regulamentados

ANS - nº 39.280-4



Informações: 3653.6608

Plano Ambulatorial/Hospitalar

Com direito a hospitalização, Cirurgias, Consultas, Exames e Procedimentos Ambulatoriais, a partir de R\$ 101,92 mensais por pessoa*.

Plano Ambulatorial

Com direito a Consultas, Exames e Procedimentos Ambulatoriais, a partir de R\$ 66,00 mensais por pessoa*.

Sem taxas de coparticipação em exames, internações e cirurgias.



Fala Tchê

O plano de telefonia

do associado Certaja



PLANO BÁSICO

Totalmente ajustável em Minutos, SMS e Internet, de acordo com suas necessidades.

A partir de **R\$ 29,00** mensais

Alcatel Pixi **GRÁTIS**
+ 100 minutos
+ Intragrupo ilimitado.



PLANO ILIMITADO

Fale ilimitado com qualquer operadora e navegue à vontade pela Internet.

Moto G4 Play **GRÁTIS**
+ Ligações ilimitadas
+ Internet 3GB

R\$ 129,00 mensais

Procure o **Centro de Atendimento ao Cooperado (CAC)**, no **SUPERCENTRO CERTAJA** e saiba mais! Fones: (51) 3653.6608 / 3653.6607 / 98637.9834

Taxa de adesão: R\$ 15,00. Consulte condições, ofertas e fidelidade. Planos Vivo corporativos. Aparelhos disponíveis enquanto durarem os estoques.



CLASSIFICADOS

VENDE-SE TERRENO EM TABAÍ – Terreno com casa, medindo 13x40 de comprimento, com água de poço artesiano. Valor R\$43 mil, aceitando também carro no negócio. Interessados falar com Sandra pelo telefone 99540 0173.

VENDE-SE CASA NA ESQUINA DA SORTE – Localizada ao lado do mercado Super Forte, a 50m da TF10. Possui 3 quartos, 1 sala grande, cozinha, área, piscina, salão de festas, açude e garagem para 2 carros. Interessados falar com Eva pelo telefone 99847 4621.

VENDE-SE CASA DE ALVENARIA - Na localidade de Boa Vista, município de Triunfo (na rua do Supermercado Kibarato). Casa com 2 quartos, sala, cozinha, banheiro, área de serviço, garagem. Terreno medindo 20 x 30, valor R\$ 65 mil. Tratar pelos fones (51) 99872 2772 ou 99710 9186 com Marinara.

VENDE-SE TERRENO EM BOA VISTA, TRIUNFO – Com casa e galpão, medindo 14x56. Localizado ao lado da faixa TF10 (ao lado do mercado Bom Sucesso). Contatos com Ana, pelo telefone 99812 4357.

VENDE-SE TERRENO NA COXILHA VELHA – Em frente ao Centro de Compras, a 500m da BR 386, medindo 2.500m². Interessados contatar com Sérgio, pelo fone 99546 3544.

VENDE-SE CHÁCARA NO 6º DISTRITO DE RIO PARDO - Casa de alvenaria, 3 quartos, sala, cozinha, banheiro, galpão para criação de ovelhas. Terreno de esquina medindo 6.300m², próximo a Igreja Santa Teresinha em João Rodrigues. Interessados contatar com Artur pelo fone 99782 3281.

VENDE-SE SITIO EM TABAI – RS 287, 8 hectares (2 matrículas de 4 ha – podendo ser comprado somente 4 ha, conforme o interesse). Interessados contatar com Estela pelo fone (51) 99645 6949.

VENDE-SE: Arado 32 reversível, pulverizador de 605 litros, grade niveladora de 28 lâminas (marca Tatu), reboque, guincho 2 toneladas, plantadeira SEE – LIZE 3 705l. Interessados ligar (51) 99912 1749 (Paulo).

VENDE-SE OU TROCA-SE CASA EM BARRETO – Próximo a pecuária São Francisco. Casa meia aba de madeira com terreno medindo 128m². Contém 1 quarto, 1 banheiro, 1 área grande com pátio fechado. Localizada na rua General Bento Gonçalves, 522 – Barreto, Vila São Francisco. Valor: R\$ 35.000,00. Interessados contatar com Rosana pelo telefone 99837 7428.

VENDE-SE TERRENO NA ESQUINA DA SORTE, em Triunfo - Medindo 15 x 30 valor R\$ 35 mil, com escritura e aceita-se propostas. Contatos pelo telefone 99975 0542, com Marivânia.

VENDE-SE CAVALOS – Mansos, domados e bons para crianças. R\$1.600,00 cada. Contatos com Taís pelo telefone 98455 0180.

BARBADA! VENDE-SE CHÁCARA NO FAXINAL DOS PACHECO – Localizada a 2 km do centro de Tabai, medindo 2.445 m² com duas casas de alvenaria, sendo uma com 100 m² nova e outra com 82 m², galpão com

garagem, poço artesiano, com árvores frutíferas. Valor R\$ 190 mil (aceito carro no negócio). Tratar pelo telefone 99888 3176 com Eloi.

VENDE-SE CASA DE ALVENARIA NO FAXINAL DOS PACHECO – Possui 100m², seminova a preço de barbada no valor de R\$85.000,00. Com terreno medindo 24x24m². Interessados, tratar pelo telefone 99888 3176 com Eloi.

VENDE-SE FORNO (INOX) - Com fogão a lenha acoplado, marca hidro. Assa 6 pães ou 23 Kg de carne em uma só vez. Valor R\$1.400,00 (60% do valor de um novo na loja). Motivo da venda: falta de espaço. Interessados devem contatar com Ênio pelo telefone 98160 6030.

VENDE-SE CASA MISTA EM MONTENEGRO- Com 2 dormitórios, banheiro, sala de jantar e sala de visitas, terraço, parte inferior (porão), cozinha com sala de tv, quarto pequeno e lavabo, cozinha campeira com lavanderia, quiosque com banheiro. Terreno de 16 x 30, localizado no bairro Santo Antônio, rua Getúlio Vargas, a 7 quadras da RS 287. Aceito proposta. Interessados tratar com Dorival Pradella pelo telefone (51) 99614 0519 ou 99918 7199.

VENDE-SE CASA DE ALVENARIA EM MONTENEGRO - Com 3 dormitórios e dois banheiros, cozinha, sala e lavanderia com churrasqueira. Banheiro e dormitórios com porta de 90 e banheiro com corrimões, terreno 7 x 27,5, com contrato de compra e venda, inventário quase concluído. Interessados tratar pelo telefone (51) 99614 0519 ou 99918 7199 (falar com Dorival).

VENDE-SE 4 ha TERRAS EM TABAÍ - Possui mato de eucalipto com 6 anos e localizado no Km 384 da BR 386 (distância de 1Km da BR 386). Pode ser comprado somente um hectare, caso não haja interesse pelos quatro. Interessados devem contatar com Maria, através do telefone 99638 9751.

VENDE-SE - 15ha de terra com mato de eucalipto de 1 a 5 anos de idade na localidade de Bom Jardim, Montenegro. Interessados tratar através do telefone (51) 98044 7839, com Pedro.

VENDE-SE TERRENO NA VENDINHA – Localizado ao lado da oficina de bicicleta, entrada da farmácia do Chico. Mede 12x30, possui arvoredo, água, luz, entrada para rede telefônica, casa, terreno fechado. Interessados devem contatar com Lídia através dos telefones 99621 2629 ou 99911 2310.

VENDE-SE TERRENO EM FAZENDA VILANOVA, TRÊS IRMÃOS – Possui 7,5 hectares de terra. Interessados em maiores informações, tratar através dos telefones (51) 99513 2860 ou 98058 2421 com Geni.

VENDE-SE CASA/OFICINA EM TAQUARI – Terreno de esquina de 12,5m x 30m em rua asfaltada, construção comercial em alvenaria com força trifásica, e casa residencial de madeira em bom estado. Valor R\$220 mil. Tratar com Roque: 99999 0298.

VENDE-SE OU TROCA-SE UM TERRENO COMERCIAL POR UMA CHÁCARA EM GUAÍBA - Terreno medindo 11x45, com 2 casas. Interessados deverão contatar através do telefone 99651 8405, com Valdir.

Você sabe como entrar em contato com a CERTAJA?

COMO UTILIZAR OS SERVIÇOS ONLINE

Acesse www.certaja.com.br/energia/

Consultar sua fatura | Consultar histórico de consumo | Consultar e atualizar dados cadastrais | Solicitar declaração de quitação de débitos | Informar falta de energia
Solicitar aferição de medição | Danos elétricos | Denunciar irregularidades
Registrar reclamações, elogios e sugestões | Entre outros...



DISQUE ENERGIA
0800 541 6185

E-MAIL
comercialenergia@certaja.com.br

FÁCIL, PRÁTICO E ECOLÓGICO!

Receba sua fatura mensal de energia elétrica por e-mail. Você economiza papel, o meio ambiente agradece.

Acesse www.certaja.com.br e cadastre-se.



FALTOU ENERGIA?

Envie SMS! →

Para solicitar o valor de sua fatura, envie:
#dividaUC

Para solicitar o código de barras de sua fatura, envie:
#barraUC



É GRÁTIS E NÃO PRECISA DISCAR 0800