

CERTAJO

MODO DE VER - Pág 2

O cooperativismo a serviço dos menos favorecidos

Renato Martins

EDIÇÃO
Nº150

TAQUARI, AGOSTO DE 2016

Retomando uma antiga atividade

Pedro Maia



CERTAJA, CEEE e Secretaria de Minas e Energia – exemplo de parceria cidadã

Pg 11



I Encontro da Família Arrozeira de Taquari e região reúne 250 produtores

Pg 04



Tarifas da CERTAJA permanecerão inalteradas até Junho/17

Pg 08

NESTA EDIÇÃO:

Conheça alguns dos
conselheiros da CERTAJA



O cooperativismo a serviço dos menos favorecidos

Renato Pereira Martins - presidente da CERTAJA Energia

A pesar da grande crise financeira, política, ética e assim por diante por que passa nosso país, o sistema cooperativo tem dado uma demonstração de força, de superação e de ser uma das maneiras mais eficientes para se vencer as dificuldades.

Exemplo disso são os números divulgados pela revista Expressão do Cooperativismo Gaúcho 2015. Somos hoje no estado 434 cooperativas dos mais diversos ramos: agronegócio, crédito, saúde, infraestrutura e outros, congregando um universo da ordem de 2,6 milhões de associados, gerando mais de 58 mil empregos diretos, e apresentando no ano de 2015 um faturamento superior a R\$ 36 bilhões, superando em quase 16% o ano de 2014, bem superior aos índices de inflação, da ordem de 10,67%.

GERAÇÃO DE TRIBUTOS - Além desse papel fundamental que as Cooperativas exercem nos cenários econômico e social, elas têm, ainda, expressiva representatividade na geração de tributos para o Estado e, conseqüentemente, para os municípios. No ano de 2015 essa contribuição foi de aproximadamente R\$ 1,8 bilhões. Em termos de investimentos, cabe destacar também que o sistema no ano de 2015, investiu em torno de R\$ 1,7 bilhões e isso traz um reflexo

direto no aumento no número de associados, na geração de trabalho, emprego e renda.

Esses dados tendem a mostrar a pujança do sistema, sua contribuição para a busca de soluções coletivas, tornando viável o que, para um único indivíduo seria impossível. Exemplo disso é a nossa CERTAJA. Imaginemos há 46 anos atrás, quem, individualmente, morando no meio rural, poderia ter acesso a energia elétrica? Graças a união, a constituição da Cooperativa, isso se tornou viável e hoje são mais de 24 mil propriedades que usufruem dos benefícios da energia elétrica.

E, como disse o presidente de nossa organização maior de nosso Estado - OCERGS, Vergílio Perius, "a crise é de capital financeiro, e nosso DNA não é de empresa de capital, mas de pessoas que, diante das dificuldades, se unem para satisfazer suas necessidades. Como todo mundo, tendemos a nos unir em momentos de crise, ao contrário do que ocorre com as outras empresas. As cooperativas são somas de grandes famílias". E completou: "Somos a força dos fracos, essa é a principal virtude. Eu sozinho posso ser um grande produtor, mas sou fraco diante do mercado. Cooperar significa força, a soma para tornar o negócio grande".

Cerremos fileira em torno de nossas Cooperativas. Unidos seremos mais fortes.

Retomando uma antiga atividade

Pedro Maia, presidente da CERTAJA Desenvolvimento

No passado, na década de 1980, a CERTAJA implantou um sistema de telefonia rural para os seus associados, na época que ainda nem se cogitava a existência do telefone celular. Sempre procurando satisfazer as necessidades do quadro social, detectamos, naquele momento, a grande carência da área rural em termos de comunicação. Chegamos a ter uma pequena central telefônica controlando mais de 100 aparelhos instalados em várias propriedades rurais de associados da cooperativa. Mais tarde, com o aparecimento de novas tecnologias, aquele sistema tornou-se obsoleto e encerramos a prestação deste serviço.

Após muitos anos depois do encerramento da telefonia rural, surge novamente a oportunidade de prestar um serviço nesta área para os nossos associados. O destino dá muitas voltas e a funcionária que no passado, em início de carreira, cuidava do controle do serviço de telefonia para a nossa cooperativa, hoje é proprietária da empresa Reis & Reis Comunicações que trabalha na área de administração e consultoria de planos de telefonia celular. Trata-se de Olívia Reis, com cuja empresa estamos firmando convênio para ajudar-nos na implantação e desenvolvimento de planos de telefonia celular para funcioná-

rios e associados da CERTAJA Desenvolvimento.

Retomamos, assim, uma antiga atividade ainda prevista no nosso Estatuto Social, mas que há algum tempo havia sido abandonada.

Temos a expectativa de desenvolver um bom trabalho nesta área, com o atendimento diferenciado e a segurança que é inerente a todos os serviços desenvolvidos pela nossa cooperativa.

E esperamos também a adesão ao nosso plano pela maioria dos nossos associados, pois, como em todos os serviços prestados pela CERTAJA, quanto maior a participação dos associados, mais viável e qualificada fica a prestação dos nossos serviços.

Ainda em agosto deveremos iniciar as vendas das primeiras linhas. Na próxima edição do Certajano faremos uma matéria exclusiva sobre este assunto, explicando as características dos planos a serem implantados.

Saudações cooperativistas!



Hortaliças cultivadas

com irrigação abastecem merenda escolar

Associado em Barão do Triunfo investe em horta como renda complementar e colhe bons resultados



Irrigação elétrica gera bons resultados

O cultivo de repolho verde e roxo, alface, beterraba, brócolis, couve flor, entre outras hortaliças, praticamente durante todo o ano, é motivo de orgulho para o cooperado Marcelo Semensatto, de Linha Dona Amália (Barão do Triunfo).

Mesmo com os desafios climáticos, Semensatto tem um bom resultado, e estes produtos são utilizados na merenda escolar municipal e estadual e no comércio no município.

Duas pessoas trabalham nas atividades rotineiras da propri-

idade, que também conta com cultivo de fumo, melancia, moranga, milho e melões.

Um sistema de irrigação elétrico, que funciona muito bem com capacidade para seis canhões, se encarrega de manter a horta úmida na medida certa. Devido à falta de chuvas constantes no verão, quando as hortaliças mais precisam de água, foi imprescindível apelar para esse recurso. A facilidade de trocar de lugar os irrigadores é outro atrativo da tecnologia. Na secagem do fumo a eletricidade também é fundamental, e é destacada por sua eficiência e boa distribuição.

A ideia de cultivar as hortaliças surgiu através de um amigo, que sempre se referia a compor uma renda extra para a família. "Então colocamos em prática há aproximadamente quatro anos". Segundo Marcelo, "a alface é uma das hortaliças que exige mais cuidados. Mesmo assim, houve meses em que foram colhidos quase mil pés de alface e repolho. Certamente isso depende da estação", adverte. A pretensão é continuar investindo nesse ramo.

O extensionista rural Edgar Machado da Silva, tecnólogo em desenvolvimento da Emater de Barão do Triunfo, vê nessa iniciativa uma forma de composição de renda familiar, o que é muito importante para o crescimento econômico do município. "A família Semensatto é um excelente exemplo disso. E a diversificação de culturas e a composição de renda familiar não seriam possíveis se não tivéssemos boa disponibilidade de energia", destaca.

OFERTAS



FOMENTO AGROPECUARIO
Taquari - Supercentro - Fone: (51) 3653 6600 / E-mail: julia.fuhr@certaja.com.br
Taquari - Aleixo Rocha, km10 - Fone: (51) 3653 6600 / E-mail: agrovet@certaja.com.br
Vendinha - Fone: (51) 3657 1088 / E-mail: lojavendinha@certaja.com.br



MOTOR ACOPLAMENTO 85 R + IMPLEMENTO PODADOR
25,4 Cilindrada - 1,3 Cv
Cod. 42646-2
/ 44533-4 = 01 um

R\$ 653,00 (Sócio)
R\$ 679,00 (Não Sócio)



MOTOSSERRA MS 170
30,1 Cilindrada
1,8 cv - 3,9 Kg
2 ANOS DE GARANTIA
Cod. 43146-2

R\$ 699,00
6x R\$ 124,37
BRINDE: Um misturador de gasolina.



NEGUVON + ASSUNTOL PLUS 100 GRS
Controle de Bernes, Carrapatos, Mosca do Chifre e Mosca do Estábulo
Cod. 13126-0

R\$ 13,90 (Sócio)
R\$ 14,90 (Não Sócio)



ARAME FARPADO 500 MTS MOTTO
Uso em Cercas
Cod. 3369-7

R\$ 204,00 (Sócio)
R\$ 219,90 (Não Sócio)



MOTOSSERRA MS 382
72,2 Cilindrada
5,3 cv - 6,2 Kg /
2 ANOS DE GARANTIA
Cod. 74024-8

R\$ 2.385,23
6x R\$ 424,39



ARAME LISO 1.250 MT Z-600 BELGO
Uso em cercas
Cod. 4891-0

R\$ 310,90 (Sócio)
R\$ 329,00 (Não Sócio)



GRAXA BATENTE 20 KG CA2 UNIGRAX
Lubrificação de Caminhões, Tratores e Máquinas Agrícolas
Cod. 6268-7

R\$ 167,90 (Sócio)
R\$ 178,50 (Não Sócio)



BOMBA SUBMERSA RAYMÁ 3/4 1500 - 220 V
Bomba para Poço
Cod. 70889-9

R\$ 179,00 (Sócio)
R\$ 187,90 (Não Sócio)

I ENCONTRO DA FAMÍLIA ARROZEIRA

de Taquari e região reúne 250 produtores

Palestras técnicas e informativas agregaram conhecimento e reflexão entre agricultores

Em 11 de junho, a partir das 9h30min, aconteceu no CTG Pelego Branco, o I Encontro da Família Arrozeira de Taquari e Região, realizado em parceria com CERTAJA Desenvolvimento e Rotary Clube Taquari, com o apoio do IRGA, EMATER, SICREDI e SENAR.

A palestra inicial, **Estratégias para manejo sustentável nas áreas orizícolas**, realizada pelo engenheiro agrícola Ricardo Kroeff, do IRGA, falou sobre a importância da boa parceria entre proprietários de terra e arrendatários. Enfatizou que, apesar de todas as dificuldades enfrentadas nesta safra, os produtores de nossa região possuem bastante habilidade e conhecimento técnico em suas lavouras, e que é de vital importância o planejamento detalhado do negócio para que haja sucesso econômico-financeiro. Assim, quanto mais alinhada for a parceria entre os proprietários de terra e plantadores, melhores serão os resultados. Além de outros detalhes técnicos a respeito de tipos de grãos, Ricardo falou da possibilidade de rotação e diversificação das culturas do arroz, soja e milho.

CUIDADOS ANTECIPADOS - Em seguida, também representando o IRGA, o técnico orizícola Abílio Dória, falou sobre **os resultados da safra 2015/2016**, que sofreu com os efeitos climáticos do fenômeno El Niño. Em que pese o clima ter sido ruim para a lavoura, Abílio informou que, graças ao manejo adequado dos produtores, a safra ficou melhor do que a de 2009, quando também foi muito afetada pelo clima. Enfatizou que todos os cuidados na etapa do cultivo devem ser respeitados para que a lavoura seja produtiva: preparo antecipado planejado, drenagem adequada (importantíssima para oxigenação), produtos de qualidade, controle de ervas daninhas, sementes com pureza genética e irrigação correta.

Jairo Sperotto e Gilnei Reis, do SICREDI, falaram aos produtores sobre **crédito rural** e a importância da captação de recursos para a geração de crédito e o impulsionamento do agronegócio.

PROJEÇÕES OTIMISTAS - Danielle Guimarães, representando



Para Farsul, perspectivas para safra 2016/2017 são otimistas

Antônio da Luz, do sistema FARSUL, apresentou a temática **Análise e perspectivas para o mercado de arroz 2016/2017**. Primeiramente, falou do mercado mundial a longo prazo, informando que, em 10 anos, possivelmente o consumo de arroz aumentará em 15% (73 milhões de toneladas). Em curto prazo, também no mercado mundial, explicou que tivemos uma queda na produção em 1,7%, causada pelo El Niño. Tanto as exportações quanto as importações registraram queda. "Em relação ao Brasil, houve uma queda de 12% na produção, causada pelos efeitos climáticos, e de 7,5% no consumo, sendo este último em razão da crise econômica que estamos atravessando. Os estoques brasileiros do produto reduziram em 70%. Por estas razões, estima-se que em 2017 o preço do arroz será mais alto, viabilizando melhor a produção nacional", pontuou Danielle.

Finalizando, Pedro Maia, presidente da CERTAJA Desenvolvimento, expressou sua satisfação com as perspectivas de aumento do preço do arroz, pois "se os associados vão bem nos negócios, a CERTAJA vai bem também. Afinal, eles são os donos da Cooperativa". Cerca de 250 produtores e familiares participaram do encontro.

ASSOCIADO LIGADO



"Eu acho ótimo o atendimento, começando pela equipe de plantões que abrangem nossa região. As reformas das redes ficaram excelentes, inclusive com a instalação de cabos ecológicos que evitam um desmatamento mais seguido. Também o deslocamento de algumas redes para a beira da estrada, tirando-as do meio dos campos, vai facilitar o atendimento (acesso) quando necessário."

Nelson Faleiro Filho, Boca da Picada, General Câmara

O que você pensa sobre o atendimento da CERTAJA Energia? Com essa pergunta a equipe do Certajano entrevistou alguns cooperados a fim de saber suas opiniões acerca do serviço prestado pela Cooperativa. As respostas você conhece a seguir, mensurando a importância do cooperativismo de eletrificação rural e do papel desempenhado pela CERTAJA nas comunidades que atende.



"O atendimento é muito bom, principalmente em relação às outras concessionárias, porque a CERTAJA é daqui. Se eu precisar conversar com o presidente, com o diretor, eu tenho acesso fácil. O atendimento dos plantões, principalmente quando falta energia, é muito ágil."

Reginaldo Joaquim da Silva, Benfica, Triunfo



"Como representante do Projeto PIÁ, converso bastante com a minha comunidade, e só recebo elogios a respeito do atendimento da Cooperativa. Posso dizer que é um atendimento especial. Ressalto também o atendimento nota 10 dos plantões."

Adão Alves, Faxinal dos Pacheco, Tabaí

CERTAJANO



EVENTO "DESAFIOS ATUAIS"

Na noite de 30 de junho, a CERTAJA proporcionou para seus colaboradores a palestra "Por que estamos aqui? Quais os desafios para enfrentar os desafios dos tempos atuais?" O palestrante Ainor Lotério, de forma divertida e muito dinâmica, trouxe reflexões importantes com o objetivo de entender o mundo e sistema onde vivemos: o Cooperativismo. Na oportunidade, foi lançado o novo jingle da CERTAJA Energia e o mascote Abelhix com o uniforme de eletricista. Cerca de 100 colaboradores e acompanhantes prestigiaram o evento que faz parte das ações do Planejamento estratégico da CERTAJA Energia e contou com o apoio do SESCOOP/RS. Leia, também, na contracapa desta edição, a entrevista exclusiva concedida por Ainor ao Certajano.



Curso inclusão digital rural para cooperados

No período de 6 a 9 de junho ocorreu o curso Inclusão Digital Rural, com o objetivo de melhorar a qualidade de vida e oportunizar crescimento a homens e mulheres do campo através do conhecimento das novas tecnologias. O instrutor Wolney Luersen, do SENAR, ensinou noções básicas de informática, edição de texto e planilhas eletrônicas, como criar um e-mail, navegar na internet e usar os "serviços on line" da CERTAJA Energia. A atividade foi promovida pelo Sindicato Rural e organizada pela Emater-RS Ascar de Taquari, com o apoio da CERTAJA Energia. Participaram 11 cooperados.

Se você se interessar em fazer cursos em sua região, entre em contato com a equipe de Comunicação da CERTAJA através do telefone (51) 3653 6605.



ASSOCIADO LIGADO



"Quando falta energia e ligamos para o 0800, às vezes não somos atendidos no ato. Entretanto, entendo que numa demanda grande de ligações, não conseguimos ser atendidos imediatamente. Mas logo em seguida falamos com as atendentes e o plantão soluciona o problema. Considero o atendimento bom."

José Valdeci de Borba, Costa do Santa Cruz, Taquari



"Em relação ao atendimento, não tenho o que me queixar. Uma época atrás faltava bastante energia, mas hoje isso não acontece mais."

Décio Cardoso Brandão, Aterrados, Tabai



"Vejo o atendimento muito bom, pois quando falta energia, ligo para o 0800 e logo os plantões vêm me atender. Para mim, a energia está muito boa."

José Eloi Pereira da Rocha, Rincão São José, Taquari

CAPACITAÇÃO PARA COLABORADORES

CURSO SOBRE PROJEÇÕES ECONÔMICO-FINANCEIRAS CAPACITA TÉCNICOS COOPERATIVISTAS

Visando dar continuidade ao desenvolvimento dos profissionais das cooperativas filia- das, a Fecoergs promoveu e coordena- nou, junto com a Fundação Comitê de Gestão Empresarial (Funcoge) e com a participação financeira do Sescop, de 13 a 16 de junho o Curso de Projeções Econômico-Financeiras nas Empresas de Distribuição. O objetivo foi preparar os profissionais do setor de energia elétrica para análise e aplicação de modela- gem de previsão econômico-financeira.

Participaram 24 representantes de oito cooperativas, num total de 32 horas/aula, ministradas pelos professores Mário Shinzato, que tem atuação em várias empresas do setor elétrico brasileiro e empresa internacional de auditoria e consultoria e por Sérgio Kinya Fugimoto, consultor da Associação Brasileira das Distribuidoras de Energia (Abra- dee), professor de universidade, atuante na Confederação Nacional da Indústria (CNI). A CERTAJA esteve representada por Enoque Garcia (Gerência Comercial), Ederson Madruga (Gerência de Distribuição), Luís Felipe (Contabilidade) e Jacob Braga (Financeiro). Fonte: Fecoergs, adaptado



VENDAS CONSULTIVAS & NEGOCIAÇÃO EFETIVA

Em 9 e 10 de maio, colaboradores da Agroveterinária e da Agroindústria participaram do curso "Vendas Consultivas", que teve como objetivo propor conceitos, técnicas e ações práticas, para que os profissionais atendam melhor o cooperado.

Esta mesma equipe, em 1 e 2 de junho, complementou esta capacitação com o curso "Negociação efetiva", onde importantes questões que envolvem a condução de negocia- ções de maneira eficiente com os clientes e cooperados foram trabalhadas (controle das emoções em negociação, resiliência, técnicas de rapport/criando empatia e sintonia, tipos de negociação, comunicação assertiva, ganho bilate- ral, entre outros).

Ambos cursos foram ministrados por Janer Costa, da ADVB/RS, e contou com o apoio do Sescop/RS.



O AUTOCONHECIMENTO E AS RELAÇÕES COTIDIANAS & EQUIPES FACILITADORAS NAS ROTINAS DE TRABALHO

Com o objetivo de aprimorar os conhecimentos acerca de aspectos comportamentais, estimular a ética para o bom ambiente de trabalho e, consequentemente, a melhoria da produtividade, nos meses de junho e julho as equipes da Agroindústria e do Serviços Elétricos participaram destes dois módulos de treinamento.

As atividades contaram com o apoio do Sescop/RS e a instrutora foi Carine Costa, da Consistency RH.



OPERADOR DE GUINDAUTO

No dia 9 de julho, na sede do Setor de Serviços Elétricos, foi realizado um treinamento de capacitação para os motoristas e operadores da Cooperativa, envolvendo os setores de Serviços Elétricos e Operação da Distribuição. Durante a manhã ocorreu a parte teórica, e no período da tarde foram realizadas várias práticas, onde situações ocorri- das diariamente no campo foram simuladas. O treinamento teve duração de 8h e foi ministrado por Leandro Becker, indicado pelo Colégio Teutônia.



Conheça os conselheiros da CERTAJA Energia e da CERTAJA Desenvolvimento

Pessoas dispostas a colaborar de forma intensa e comprometida com a Cooperativa. Assim são os conselheiros que atuam na CERTAJA Energia e na CERTAJA Desenvolvimento. Para que todos os cooperados possam conhecer um pouco melhor esses certajanos e suas motivações, a partir desta edição apresentamos alguns aspectos sobre quatro trajetórias de vida. Confira.

Clóvis Schenk Bavaresco

Clóvis Schenk Bavaresco é conselheiro efetivo de Administração da CERTAJA Energia. Filho do falecido presidente Frederico Bavaresco, Clóvis é médico veterinário. Nascido em Taquari, ele representa essa comunidade. Outra de suas atribuições é a representação junto ao Sindicato Rural, a Irmandade de São José, o MCC (é cursilista da Igreja Católica) e uma entidade que estuda filosofia lapidadora. "Represento a minha família e a todos que discordam da imoralidade, seja em que esfera for, que se passa hoje no Brasil", pontuou. Cooperado há mais de 20 anos, participou um ano do Conselho Fiscal e, desde março deste ano, está no Conselho de Administração. E como diz o ditado, "filho de peixe sai nadando", Clóvis herdou do pai o entusiasmo pelo cooperativismo. "Às vezes chegava a ser cansativo em casa, porque o Pai comia, bebia, sonhava quase só CERTAJA. Então, tínhamos que, muitas vezes, pedir para que ele "virasse o disco", diverte-se. Então, é uma coisa que "está no sangue". Seus passatempos favoritos são ler, fazer a lida de campo, observar a natureza, cultivar boas amizades e estar com a família. As músicas preferidas são as gauchescas, mas também todas aquelas "de qualidade". O cardápio tem que ter muita, mas muita carne, e, se possível, "mais um pouquinho de carne". Para beber, vinho, sem dúvida. Seu sonho é a paz entre as pessoas, e espera desempenhar da melhor forma possível seu papel de Conselheiro.



José Carvalho dos Santos

Também conhecido como Zé da Certaja, José Carvalho dos Santos é conselheiro efetivo de Administração da CERTAJA Energia desde março de 2016. Comerciante aposentado, representa os municípios de Passo do Sobrado, Rio Pardo e Santa Cruz do Sul. É associado desde 1978 e sua história com a CERTAJA vem dos tempos em que era funcionário prestando serviços no plantão. Desde 1979 tem o posto de atendimento e cobrança em Capela dos Cunhas, Passo do Sobrado, e hoje ele é representado pela filha Silvia.

Seus passatempos favoritos são, no verão, ir à praia ou à piscina com a família e jogar canastra. No inverno curte sua lareira em casa, também ao lado da família. O time do coração é o Internacional, e as músicas são as gauchescas. Churrasco e bife na chapa estão entre suas preferências à mesa. Seu sonho é conhecer o litoral do Nordeste brasileiro. "Como conselheiro, espero contribuir para o desenvolvimento de nossa Cooperativa e o bem-estar de nossos associados", destacou.



Rossano Nunes dos Santos

Produtor rural de pecuária de corte, esse novo conselheiro efetivo de Administração da CERTAJA Desenvolvimento atua na fazenda Lengler e é associado desde 2004. Seu pai, Glade Omar Cezimbra dos Santos, foi um dos primeiros associados, tendo o número 42 como inscrição, e foi também o último presidente da extinta COMITAL, um dos responsáveis pela incorporação da mesma pela CERTAJA. "Então vivi um pouco dessa experiência dele, acabamos tendo uma ligação bem forte com a Cooperativa até os dias de hoje", explica Rossano. Seus passatempos são viajar, olhar jogos do Grêmio e cuidar do gado. O samba em todas as suas variações e o churrasco estão no topo de seus gostos. Um de seus sonhos é ver seu pai voltar a andar novamente. Rossano acredita que a troca de experiências possa ser a grande contribuição que tenha a dar para o fortalecimento da cooperativa. Ele aproveita o espaço para dizer que "o respeito e o afeto que tenho por esta instituição transcende o de apenas um mero conselheiro. Obrigado e sucesso para nós todos! "



Luiz Fernando Kroeff

Agropecuária de Capela de Santana, está ligado à CERTAJA desde 1981. Desde o começo deste ano, Luiz Fernando Kroeff é conselheiro suplente da CERTAJA Energia e efetivo da CERTAJA Desenvolvimento. "Como sócio da COMITAL ao ser incorporada pela CERTAJA, passei a participar, junto ao Dr. Bavaresco, das metas para eletrificação rural, tendo uma vez com um grupo de amigos arroteiros constituído uma chapa de oposição na Assembleia Geral", recorda. Leitura e MPB como gênero musical são atividades que aprecia. O time do coração é o Internacional, e a comida favorita é o churrasco. Seus sonhos? "Ver o país com justiça social, economia estável e crescimento econômico". Entre suas expectativas de colaboração para a CERTAJA, quer participar com a experiência de mais de 50 anos como Empresário Rural. Além disso, quer transmitir aos dirigentes e cooperados a ideia de que não devemos esperar ajuda de ninguém, senão do nosso trabalho e dedicação para atingir os objetivos propostos. "Sendo a CERTAJA um elemento de agregação dos agricultores das regiões aonde atua, deve tentar fazer com que o Sistema Cooperativo promova o crescimento da atividade rural e da qualidade de vida dos associados".

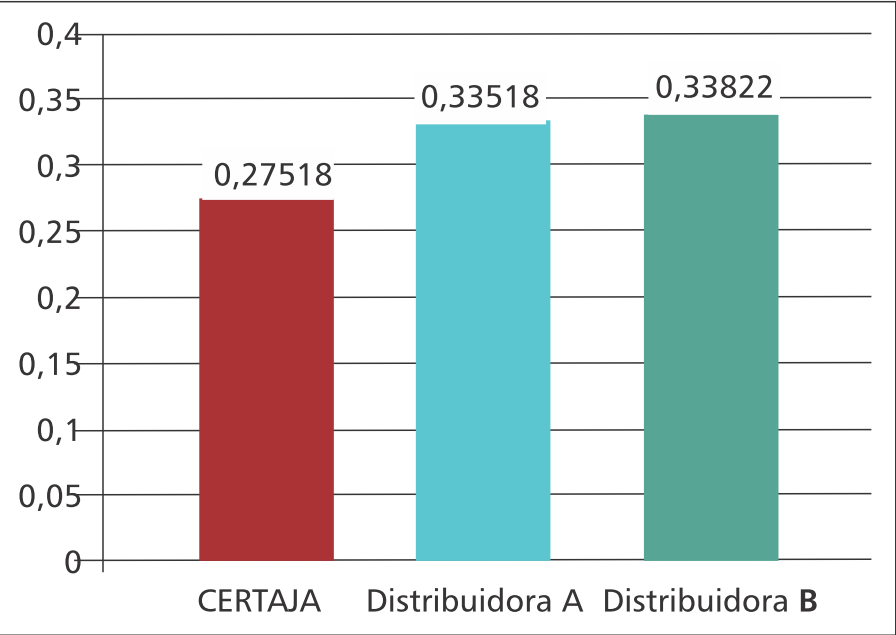


TARIFAS DA CERTAJA

permanecerão inalteradas até junho/17

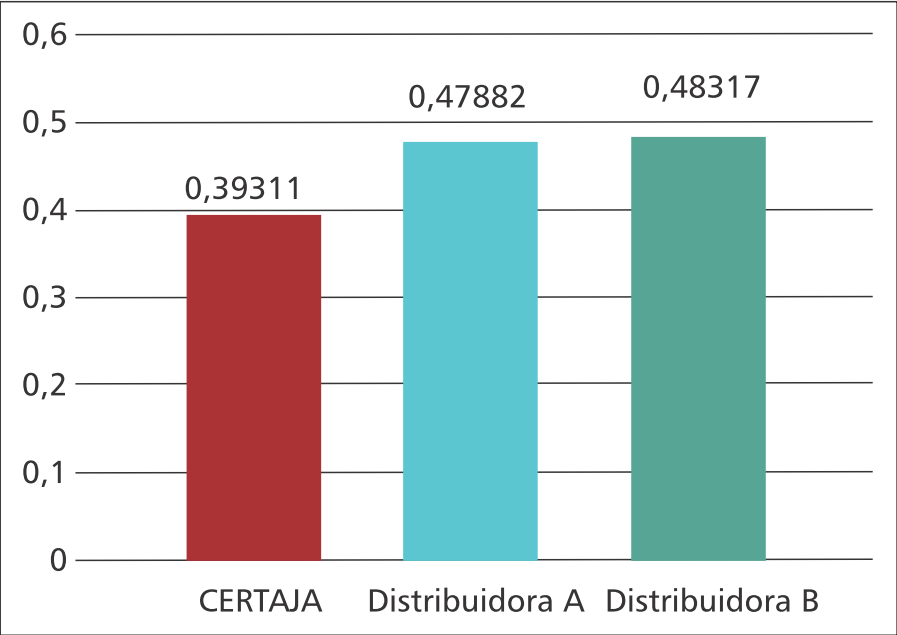
Confira a situação atual das tarifas de energia da CERTAJA, em relação às duas distribuidoras que atuam em nossa região

TARIFA RURAL



Valor do kWh em reais (R\$)

TARIFA RESIDENCIAL



Valor do kWh em reais (R\$)

Emissão instantânea de fatura de energia

Tecnologia facilita o dia a dia dos cooperados

Buscando melhorias no atendimento e satisfação de seus cooperados, a CERTAJA Energia está implantando o sistema de emissão instantânea da fatura de energia elétrica. Até o fechamento desta edição, 2.120 unidades consumidoras já estão usufruindo desta tecnologia.

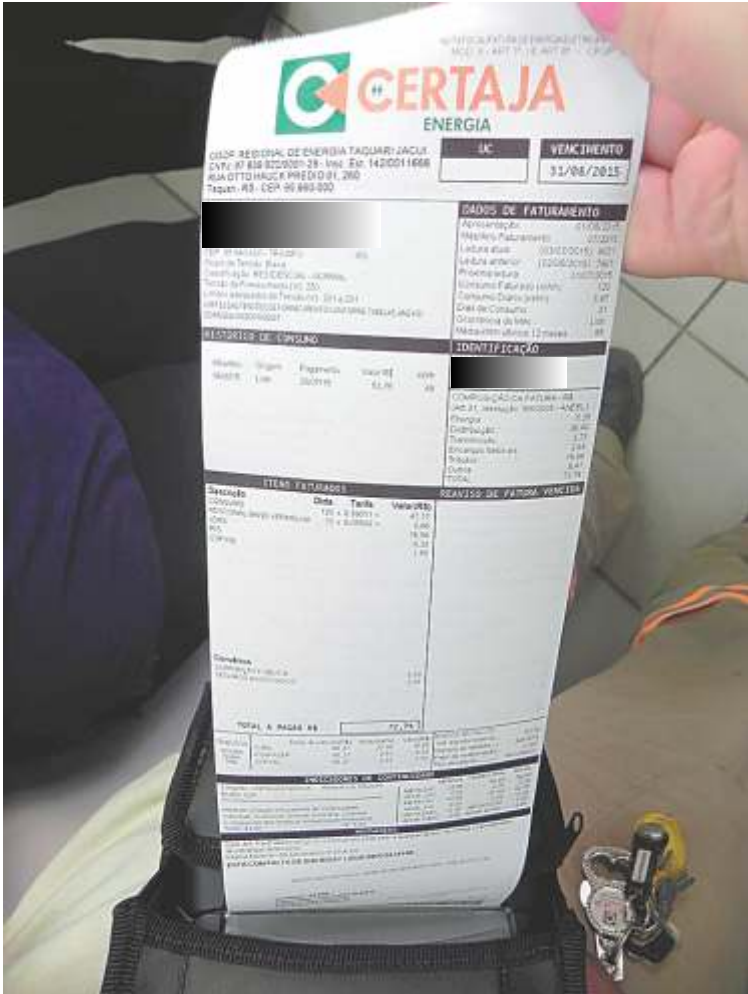
Este sistema já está em funcionamento nas localidades de:

- Taquari: Boa Vista, Tinguité, Colônia Vinte, Rincão São José, Loteamento São José, Parque do Meio, Coqueiros, Vila São Francisco e Pinheiros;
- Montenegro: Sobrado, Bom Jardim e Muda Boi;
- Triunfo: Porto Batista;
- Vale Verde: Estrada do Alambique, Potreirinho, Estradas RST 244 e 405, Centro e Alto Vila Mellos.

Com esta inovação, ao realizar a leitura do medidor de energia, o leiturista já deixa na caixa de correspondência ou na caixa de medição a fatura de energia.

Para realizar o pagamento da fatura, basta utilizar o serviço bancário de costume.

COOPERADOS! A CERTAJA salienta a importância de os senhores terem uma caixa de correio ou outro recipiente para que o leiturista possa deixar a fatura de energia. Qualquer dúvida, entrem em contato pelo telefone 0800-541-6185 ou venham até os postos de atendimento da Cooperativa.



Confira os canais de atendimento da CERTAJA Energia!

FALTOU ENERGIA?

Simple!



Mande um SMS gratuito

*Ex.: UC 1234-5 enviar SMS com #falta1234

E ainda:

Para solicitar o valor de sua fatura, envie:

#dividaUC

(UC é o número da unidade consumidora, sem espaços)

Para solicitar o código de barras de sua fatura, envie:

#barraUC

(UC é o número da unidade consumidora, sem espaços)

É GRÁTIS E NÃO PRECISA DISCAR 0800

Como utilizar os SERVIÇOS ONLINE DA CERTAJA:



Acesse através do site **www.certaja.com.br** o link **SERVIÇOS ONLINE**. Digite o número da **Unidade Consumidora** e o **CPF** ou **CNPJ** e acesse vários serviços sem a necessidade de se deslocar até um ponto de atendimento.

VOCÊ PODE:

Consultar sua fatura | Consultar histórico de consumo
Consultar e atualizar dados cadastrais
Solicitar declaração de quitação de débitos
Informar falta de energia | Solicitar aferição de medição
Danos elétricos | Denunciar irregularidades
Registrar reclamações, elogios e sugestões | Entre outros...

FÁCIL, PRÁTICO E ECOLÓGICO!

Receba sua fatura mensal de energia elétrica por e-mail. Você economiza papel, o meio ambiente agradece.

Acesse **www.certaja.com.br** e cadastre-se.

Ainda com dúvidas?

Disque Energia: 0800 5416 185
E-mail: comercialenergia@certaja.com.br



ATENÇÃO COOPERADO!

A vegetação na rede é perigosa e também é de sua responsabilidade.



Compreendendo as interrupções

de energia elétrica no primeiro semestre de 2016

As interrupções de energia influenciam diretamente na satisfação do cooperado em relação aos serviços prestados pela Cooperativa. Nossas vidas estão cada vez mais dependentes da energia elétrica. A necessidade de eficiência produtiva também leva as empresas a buscarem uma maior eficiência, o que também demanda uma energia elétrica de qualidade.

Desta forma, a CERTAJA trabalha para minimizar os desligamentos e acompanha estes eventos através de um índice chamado FEC, Frequência Equivalente por Consumidor, que mostra em média quantas vezes no ano cada ponto de consumo ficou sem energia.

Neste primeiro semestre de 2016, vimos que houve uma redução significativa de desligamentos programados, ou seja, aqueles efetuados pela Cooperativa para melhorias na rede. Este fato deve-se aos investimentos estarem sendo efetivados em redes de baixa tensão e em equipamentos, o que exige menores desligamentos, pois as redes principais já foram trabalhadas e melhoradas.

Os desligamentos não programados, gerados por falhas que ocorrem nas redes, têm como causa significativa o contato de

árvores com a rede elétrica. Para minimizar estas interrupções a CERTAJA intensificou, nos últimos dois meses, o trabalho das equipes na manutenção da vegetação. Esta ação terá seu reflexo nos meses do verão, característico por ventos fortes e temporais, e cujas interrupções são acentuadas devido ao contato da vegetação com a rede energizada.

As interrupções ocasionadas por falhas de suprimento são aquelas provenientes de faltas ocorridas nas redes das concessionárias que abastecem a CERTAJA. Estas falhas que em 2015 representaram 13% das interrupções, neste primeiro semestre de 2016 representam 25%, ou seja, tivemos um aumento nestes eventos que afetam diretamente os cooperados da CERTAJA.

SOLUÇÃO - Como forma de buscar uma solução para estas falhas, a direção da CERTAJA realizou reuniões com os dirigentes destas empresas fornecedoras, solicitando investimentos na melhoria das redes que nos alimentam. Internamente, os Setores de Engenharia e Projetos trabalham para deixar nossas redes mais robustas e com possibilidade de remanejo de cargas, o que acarretará em um menor número de cooperados sem energia quando houver falhas de suprimento.

Desligamentos são definidos com cooperados em Tabaí para melhorias na rede

Cooperativa ouviu comunidade, que escolheu data e horários mais adequados para as interrupções programadas

Em 26 de julho, às 14 horas, a direção e técnicos da CERTAJA realizaram uma reunião com os cooperados na Câmara Municipal de Vereadores, no município de Tabaí, com o objetivo de definir os melhores dias e horários para as interrupções programadas de energia.

Estas interrupções são necessárias para que a Cooperativa possa realizar a troca de postes e estruturas na rede de Média Tensão, para a instalação de condutores de maior seção. Estes garantirão qualidade no fornecimento de energia, diminuindo a queda de tensão e visando o atendimento de novas instalações e o consequente aumento de carga.

Ficou definido que os desligamentos serão realizados às terças e quintas-feiras de cada semana, das 13:30 às 18:30 horas. Todos cooperados serão avisados com antecedência via SMS.

Confira o calendário dos desligamentos:

AGOSTO					
Dias da Semana	Dias dos desligamentos				
Terça	16	23	30		
Quinta	18	25	--		

SETEMBRO					
Dias da Semana	Dias dos desligamentos				
Terça	--	6	13	--	27
Quinta	1	8	15	22	29

- Observações:
- Os desligamentos estão sujeitos a cancelamentos devido condições climáticas ou motivos de força maior.
 - Caso sejam necessários outros desligamentos, as datas serão programadas para o mês de outubro e os cooperados devidamente avisados.
 - Caso as obras sejam concluídas antes do previsto, os desligamentos não necessários serão cancelados.

ATENÇÃO! ATUALIZE SEU NÚMERO DE CELULAR PARA RECEBER INFORMAÇÕES IMPORTANTES DA CERTAJA!

CERTAJA, CEEE e Secretaria de Minas e Energia – exemplo de parceria cidadã

Reuniões entre as distribuidoras e com Secretário de Minas e Energia trazem benefícios para as empresas, cooperados e consumidores de energia

No dia 8 de julho, na Secretaria de Minas e Energia, em Porto Alegre, aconteceu uma reunião entre as partes interessadas para resolver questões referentes ao aluguel do transformador da CEEE que está instalado na Subestação Certaja 2 (Taquari) e aos serviços prestados pela Cooperativa à Estatal, por ocasião de evento climático ocorrido em Porto Alegre, no final de janeiro deste ano.

Participaram da reunião o Secretário Lucas Redecker e seu assessor, Everton Pacheco, o Diretor da CEEE, Julio Hofer (acompanhado por dois técnicos da Estatal), José Zordan (Superintendente da FECOERGS), o Presidente Renato Martins e o Gerente Financeiro Marcus França.

Na ocasião ficou combinado que a CEEE submeteria sua proposta de acerto de contas à análise de sua assessoria jurídica.

Assim, em 18 de julho, este mesmo grupo, acompanhado dos gerentes Ederson Madruga e Enoque Garcia, reuniu-se na CERTAJA Energia e definiu que será feito um encontro de contas que quitará as dívidas das duas empresas nesta questão. Ou seja, a CERTAJA tem a receber da CEEE o custo das equipes disponibilizadas por ocasião do temporal em janeiro deste ano na capital e, por outro lado, a CEEE tem a receber da CERTAJA o valor correspondente ao aluguel do transformador que está utilizando temporariamente na Subestação localizada em Taquari.

O diretor da CEEE Júlio Hofer se colocou à disposição no sentido de que a CERTAJA possa buscar colaboração da Estatal em outros assuntos, como informações sobre fornecedores, análises laboratoriais de equipamentos, questões regulatórias e outras.

Renato Martins, presidente da CERTAJA Energia, enfatiza que esta parceria se mostrou uma prática excelente, onde todos os envolvidos buscaram soluções para os problemas de ambas distribuidoras. Ressalta, ainda, que os maiores beneficiários destas parcerias são os cooperados e/ou consumidores de energia.



Em nota publicada pela Assessoria de Imprensa da Secretaria de Minas e Energia, Redecker destacou a importância das cooperativas de eletrificação, a exemplo da CERTAJA, no abastecimento de energia em diferentes regiões. “Pela proximidade, elas conseguem prestar um atendimento muito mais rápido e ágil em comparação com as grandes concessionárias, e isso se reflete na avaliação dos consumidores, que consideraram o serviço prestado pelas cooperativas como um dos melhores entre as distribuidoras de energia. Há também o fator econômico e social, pois as cooperativas de eletrificação são importantes geradoras de empregos e de receitas para os municípios”, afirmou.

CERTAJA participa da pesquisa IASC, da ANEEL

Cooperados devem receber pesquisadores identificados e responder a questionário

No período de 4 de julho a 17 de setembro de 2016 a Agência Nacional de Energia Elétrica - ANEEL - realiza uma pesquisa para apuração do Índice ANEEL de Satisfação do Consumidor de Energia Elétrica – IASC 2016.

A empresa contratada para a aplicação dos questionários é a Qualitest Ciência Tecnologia Ltda, que efetuará 150 pesquisas, junto aos cooperados da CERTAJA, nos municípios de Triunfo, Taquari, Paverama, Tabai e Barão do Triunfo.

A CERTAJA orienta aos cooperados que receberem a visita

dos pesquisadores que:

- Verifiquem a identificação dos pesquisadores, que deverão apresentar documentos que comprovem sua relação com a empresa contratada pela ANEEL, no caso, a Qualitest Ciência Tecnologia Ltda.

- Respondam atentamente o questionário que será feito, garantindo, assim, a veracidade das informações coletadas.

Qualquer dúvida, favor contatar com a Cooperativa pelo fone 0800 541 6185.

CORREDOR ECOLÓGICO



No dia 27 de julho a CERTAJA realizou o Projeto de reposição florestal obrigatório, com o objetivo de diminuir o impacto causado no meio ambiente em razão de obras ou ações de melhorias nas redes elétricas. Sete colaboradores da CERTAJA e três da prefeitura municipal de Taquari trabalharam na atividade, quando 1.519 mudas nativas começaram a ser plantadas na área de camping, às margens do rio. Ou seja, a cada metro estéreo (correspondente a 1 metro cúbico de lenha) manejado pela Cooperativa, dez mudas de vegetação similar foram plantadas. Para o responsável pelo andamento administrativo das questões da CERTAJA, Leandro da Cruz Vargas, "dentro da sua ética, a Cooperativa mantém um bom relacionamento com o meio ambiente. Pela necessidade de levar energia de boa qualidade com segurança, realizamos o manejo da vegetação (limpeza de faixa), que está relacionado diretamente com o projeto de reposição florestal", finaliza.

HISTÓRIAS REAIS

No dia 3 de junho, a produtora de vídeo do Sescop/RS visitou o cooperado Hardwúino Schuch e seu filho Gustavo (conselheiro da CERTAJA Energia), em Vale Verde. Na ocasião foi realizada uma filmagem do Alambique que a família possui e opera, e os cooperados deram depoimentos de como a energia elétrica fez a diferença em suas vidas. O vídeo já está sendo compartilhado, e é importante ressaltar que nossa Cooperativa foi convidada pelo Sescop a participar desta produção denominada "Histórias Reais". Confira o vídeo em <http://www.historiasreais.coop.br/> e conheça a história de pessoas que transformam suas vidas por meio do cooperativismo.



Mudanças no seguro residencial

Desde o dia 01/07/16, a Seguradora responsável pelo Seguro Proteção Certa oferecido aos cooperados da CERTAJA passou a ser a AXA.

A AXA é uma Companhia francesa que atende a mais de 103 milhões de clientes em 64 países, sendo eleita, pelo sétimo ano consecutivo, a marca de seguros nº1 no mundo. A mudança tem como objetivo assegurar os melhores preços com os melhores benefícios.

AGORA COM COBERTURA PARA GRANIZO!

Nossas coberturas passaram a ser:

Incêndio, explosão, fumaça, queda de raio e queda de aeronave com importância máxima segurada até **R\$ 31.000,00**

Vendaval, Furação, Ciclone, Tornado e agora também Granizo, com importância máxima segurada até **R\$ 1.500,00***

Além disso, o sorteio mensal agora é de **R\$ 10.000,00** bruto de impostos.

Tudo isso por apenas **R\$ 5,70** por mês.

Para adquirir, tirar suas dúvidas ou avisar sinistros LIGUE:

(51) 3582 2225

AXA: 0800 292 4357

(*) Franquia: R\$ 300,00

Como houve mudança de seguradora, os cooperados que já possuíam o seguro passam a ser segurados da AXA, e receberão novos certificados de seguro.

Em atenção: Haverá aceitação para casas de madeira!

SUSEP – Superintendência de Seguros Privados – Autarquia Federal responsável pela fiscalização, normatização e controle dos mercados de seguro, previdência complementar aberta, capitalização, resseguro e correção de seguros. As condições contratuais/regulamento deste produto protocolizados pela sociedade/entidade junto à Susep poderão ser consultados no endereço eletrônico www.susep.gov.br, de acordo com o número de processo 15414900493/2015-80%. Produto sob responsabilidade AXA Seguros S.A., CNPJ: 19.323.190/0001-06 – Registro SUSEP: 02852. O registro deste plano na SUSEP não implica, por parte da Autarquia, incentivo ou recomendação à sua comercialização.



redefinimos / seguros

CECOOP

Foto: Leonardo Machado – SESCOOP/RS

Com participação do governador José Ivo Sartori, o Conselho Estadual de Cooperativismo (CECOOP), empossou, em 9 de junho, em solenidade no Galpão Crioulo do Palácio Piratini, os seus novos membros. O colegiado reúne de forma paritária representantes do governo do Estado e da sociedade civil, representando os 13 ramos do cooperativismo. A presidência do CECOOP será do secretário do Desenvolvimento Rural, Pesca e Cooperativismo, Tarcisio Minetto. Ao dar posse aos novos integrantes do Conselho Estadual de Cooperativismo (CECOOP), Sartori afirmou que as políticas estaduais de apoio ao setor têm a missão de estimular a forma cooperativa de planejamento social, econômico e cultural, tendo desde a raiz valores de associativismo e união. O governador ressaltou ainda a força do movimento cooperativo e sua representatividade na economia do Estado. Representando o ramo de sociedade de infraestrutura, estão Jânio Vital Stefanello, presidente da FECOERGS e Renato Martins, presidente da CERTAJA Energia. Fonte: OCERGS, adaptado



ATENDIMENTO NOTA 10

Em 27 de julho a equipe do Setor Comercial de Energia promoveu um curso de integração entre os colaboradores que atendem diretamente os cooperados, tanto na matriz da Cooperativa quanto nos Postos de Atendimento. O Presidente Renato Martins deu as boas-vindas aos participantes. Em seguida, o gerente comercial Enoque Garcia passou uma visão panorâmica da CERTAJA. Na sequência, o representante da REP Seguradora, Dione Costa explicou o seguro residencial oferecido aos cooperados. Procedimentos padrões, como ressarcimento de danos elétricos, recuperação de receita, pedido de fornecimento de energia entre outros, foram amplamente trabalhados, de forma que os atendentes estejam plenamente qualificados para a cada dia buscar a melhoria no atendimento ao cooperado. Questões referentes a comunicação efetiva também foram abordadas, além da equipe trabalhar de forma lúdica com o novo jingle da Cooperativa, chamado CERTAJA NOTA 10.



PIA

Em 22 de junho a equipe técnica e direção da CERTAJA Energia realizou mais uma reunião do Projeto de Integração com o Associado – PIA - na comunidade Parque do Meio em Taquari. Cerca de 40 cooperados estiveram presentes.

RIC - BT

Regulamento de Instalações Consumidoras
Fornecimento em Baixa Tensão

Versão 2.0 - 2016

COM O NOVO RIC OCORRERAM ALTERAÇÕES:

- DIMENSÕES E CARACTERÍSTICAS DOS POSTES
- POSTES METÁLICOS RESTRITOS A LIGAÇÕES MONOFÁSICAS
- ALTERAÇÕES NOS CONDUTORES DO PADRÃO DE ENTRADA
- DEFINIÇÕES DE AGRUPAMENTO DE MEDIÇÕES

Todas as alterações estão disponíveis no site da CERTAJA:
www.certaja.com.br/energia



Você sabe o que é “ressarcimento de danos elétricos”?

É a reparação pelo prejuízo causado ao consumidor, em razão da ocorrência de dano elétrico em equipamento (s) instalado (s) na unidade consumidora, causado por perturbações no sistema de fornecimento de energia elétrica.

Como solicitar?

Poderá ser solicitado pelo titular da unidade consumidora (UC), ou seu representante, juntamente aos canais de atendimento disponíveis pela CERTAJA Energia. Dentre eles:

- Através do teleatendimento 0800 541 6185;
- Na CERTAJA Matriz ou em postos de atendimentos localizados nos seguintes municípios: Barão do Triunfo, Passo do Sobrado, Tabai, Paverama, Triunfo e Vale Verde.

O que o cooperado deve informar?

- Nome do consumidor responsável pela Unidade Consumidora (UC).
- Número da Unidade Consumidora que ocorreu o dano elétrico.
- Data e horário da ocorrência do dano reclamado.
- Relato sobre o problema ocorrido.
- Características gerais do equipamento danificado (tipo, marca, modelo, ano e nº de série).
- Número de contato e/ou endereço eletrônico para correspondência (e-mail), se possuir.

Qual é o prazo para a solicitação do ressarcimento de danos?

O cooperado tem até 90 (noventa) dias, a contar da data provável da ocorrência do dano elétrico no equipamento, para solicitar o ressarcimento à CERTAJA, devendo fornecer as informações mínimas. Decorrido este prazo, a solicitação será INDEFERIDA.

Qual é o prazo para a vistoria?

No ato da inclusão do processo de ressarcimento de danos a CERTAJA agendará a data da inspeção técnica, que deverá ser realizada em um prazo de até 10(dez) dias a contar da data de inclusão do processo.

Para equipamentos que acondicionem alimentos perecíveis ou medicamentos esta inspeção é realizada em 1(um) dia útil, também a contar da data de inclusão.

Caso nenhum representante da CERTAJA comparecer na data e período previamente agendado, o consumidor está automaticamente autorizado a providenciar o conserto do equipamento, sem que isso represente compromisso em ressarcir por parte da distribuidora.

Até o momento da vistoria, o consumidor deve deixar o equipamento à disposição da CERTAJA para que esta realize a inspeção. O impedimento de acesso à unidade consumidora é motivo para INDEFERIMENTO do ressarcimento.

O conserto do (s) equipamento (s), ou a reparação do dano, não poderá ser realizado antes do fim do prazo de vistoria, salvo nos casos em que houver prévia autorização da CERTAJA. Caso o



consumidor providencie o conserto do equipamento antes da vistoria da CERTAJA, o pedido será INDEFERIDO.

Após vistoria, o consumidor estará liberado (a) para providenciar o conserto (ou a reparação do dano), se assim desejar, o que não significará o deferimento de sua solicitação. Deverá providenciar laudo técnico e encaminhar a CERTAJA via canais de atendimento.

Quais são os prazos para análise e parecer técnico?

A CERTAJA tem o prazo de até (quinze) dias para comunicar o DEFERIMENTO ou INDEFERIMENTO do processo, a contar da vistoria no equipamento, ou, por falta deste, a partir da data de inclusão do processo.

Importante: Este prazo ficará suspenso enquanto houver pendências de responsabilidade do consumidor (laudo técnico). Quando o prazo ficar suspenso por mais de 90 (noventa) dias consecutivos devido a pendências injustificadas do consumidor (art. 208, IV da Resolução Normativa ANEEL nº 414/2010) a CERTAJA poderá eximir-se do dever de ressarcir.

O que é DEFERIMENTO da solicitação do consumidor?

O deferimento do processo de ressarcimento de danos elétricos se dá quando a CERTAJA comprovar que o dano elétrico provocado ao equipamento é consequência direta de uma ocorrência indesejada na rede elétrica, ou seja tendo nexos de causalidade comprovada a existência de anormalidade na rede de distribuição que originou o dano reclamado.

Dessa forma o processo é DEFERIDO, ou seja, a CERTAJA efetuará o ressarcimento em até 20(vinte) dias, contados da resposta com o resultado ao consumidor.

Quais são as formas de ressarcimento?

A CERTAJA efetuará o ressarcimento através de pagamento em moeda corrente ao titular da unidade consumidora (depósito em conta corrente, cheque nominal ou crédito na próxima fatura). Somente o titular da unidade consumidora, ou seu representante legal, poderá receber o valor do ressarcimento do dano.

Para maiores esclarecimentos referente ao processo de ressarcimento de danos elétricos poderá ser consultada a norma Resolução Normativa ANEEL nº.414/2010 ou entrar em contato pelo fone: 0800-5416185, 5136536600 e pelo email comercialenergia@certaja.com.br.

BATATA DE FORNO COM FRANGO RÁPIDA

Ingredientes

- ★ 500 g de peito de frango cozido e desfiado
- ★ 800 g de batata cozida em rodelas
- ★ 1 copo de requeijão
- ★ 1 molho de tomate
- ★ azeitona picada a gosto
- ★ 200 g de mussarela fatiada ou ralada
- ★ 200 g de presunto fatiado ou ralado
- ★ orégano a gosto

Modo de preparo

Refogue o molho de tomate com óleo e tempero em uma panela e acrescente o peito desfiado. Coloque um pouco de água e deixe ferver um pouco. Depois, adicione a azeitona picada e desligue o fogo.

Pegue um refratário de vidro e coloque o frango com o molho por baixo. Logo em seguida coloque o requeijão por cima do frango e depois as batatas cozidas em rodelas.

Cubra com o presunto e a mussarela e polvilhe orégano por cima.

Leve ao forno preaquecido entre 180°C a 200°C até o queijo derreter.

Sirva quente!

Fonte: www.todosaboroso.com

NÚMEROS DA SORTE

Confira abaixo o número da Loteria Federal válido para os cooperados que possuem o seguro residencial Proteção Certa, referente ao mês de **junho**.

Extração 05087 - 25/06/2016 - N° sorte: 59060

Para concorrer ao prêmio, o cooperado tem que olhar o número no Certificado que ganha após fazer o seguro.



ATENÇÃO COOPERADOS!

**O novo site da CERTAJA
está no ar.**

Acesse:

www.certaja.com.br

e confira as novidades.

CLASSIFICADOS

VENDE-SE TERRENO EM PORTO BATISTA, TRIUNFO – Localizado na Av. Bento Gonçalves, medindo 10x30 e com escritura. Valor R\$ 50 mil. Interessados devem contatar com Carlos ou Luci pelos fones 9643 1915 ou 9918 3872.

VENDE-SE TERRENO - Na BR 386 km 417, Rua Nova, em Montenegro (atrás da revenda de ônibus e ao lado do Campo da Ivete). Terreno de esquina, medindo 456 m2 com casa de alvenaria medindo 7x9. Valor a combinar pelo fone: 9852 8135 com Vera.

VENDE-SE CASA DE ALVENARIA - Na localidade de Boa Vista, município de Triunfo (na rua do Supermercado Kibarato). Casa com 2 quartos, sala, cozinha, banheiro, área de serviço, garagem. Terreno medindo 20 x 30, valor R\$ 70 mil. Tratar pelos fones (51) 9872 2772 ou 8029 5100 com Marilene ou Ivandel.

VENDE-SE BARCO DE ALUMÍNIO – Com 5 metros, motor Hércules 15, completo, com carreta. Valor R\$8.500,00. Tratar com Paulo pelo fone 8184 8525.

VENDE-SE TERRENO EM BOA VISTA, TRIUNFO – Com casa e galpão, medindo 14x56. Localizado ao lado da faixa TF10 (ao lado do mercado Bom Sucesso). Contatos com Ana, pelo telefone 9812 4357.

VENDE-SE 8 HECTARES DE TERRA, PRÓXIMO A BR 386 KM 370 - Na propriedade tem um chiqueirão com capacidade para 700 animais, com uma casa e um galpão. Possui escrituras, 2 poços artesianos, sendo um industrial e outro comum. Localizado próximo ao antigo pedágio, a 50 metros do asfalto. Interessados tratar com Maria Odete pelo fone: (51) 95707970. Valor R\$360 mil à vista, ou R\$400 mil na troca.

VENDE-SE TERRENO NA BR 386, KM 387 - Frente com 15m, comprimento 30m, fundo com 23m. Ao lado do viveiro de mudas do Valnei. Tratar com Valmir pelo fone 9682 2811.

VENDE-SE TERRENO NA COXILHA VELHA – Em frente ao Centro de Compras, a 500m da BR 386, medindo 2.500m². Interessados contatar com Sérgio, pelo fone 9546 3544.

VENDE-SE COLHEITADEIRA 5650 ANO 96 – Com esteiras, mais 01 GRANELEIRO IBL 90SC. R\$55 mil. Contatos: (51) 9912.2607 – (51) 9707.7683.

VENDE-SE ÉGUA TOSTADA - Com 3 anos e meio por R\$3 mil. Contato com Taís pelo fone 9932 6784.

VENDE-SE CHARRETE - Com pneu de Fusca por R\$1.600,00. Contato com Taís pelo fone 9932 6784.

VENDE-SE CHÁCARA NO 6º DISTRITO DE RIO PARDO - Casa de alvenaria, 3 quartos, sala, cozinha, banheiro, galpão para criação de ovelhas. Terreno de esquina medindo 6.300m², próximo a Igreja Santa Teresinha em João Rodrigues. Interessados contatar com Artur pelo fone 9782 3281.

VENDE-SE SITIO EM TABAI – RS 287, 8 hectares (2 matrículas de 4 ha – podendo ser comprado somente 4 ha, conforme o interesse). Interessados contatar com Estela pelo fone (51) 9645 6949.

VENDE-SE APTO EM TAQUARI – 3 dormitórios, garagem, elevador. Localizado próximo a Lagoa Armênia, em frente a academia Bio Feminine. Interessados contatar com Estela pelo fone (51) 9645 6949.

VENDE-SE 19 HECTARES DE TERRAS EM FONTOURA XAVIER – localizado na beira do rio Fão, com cerca de 10 mil pés de Pinheiro Araucária com 35 anos de idade. Escriturado. Valor R\$ 150.000,00. Contatos: (51) 8192 - 5776 – Marcelo e (51) 8223 - 2732 – Gilberto.

VENDE-SE SANTANA 1999 – Documentação e mecânica em dia, cor azul, 4 portas, direção hidráulica. R\$11.000,00. Interessados contatar pelo fone (51) 9773 6665 (falar com José ou Ana Paula).

VENDE-SE ÁREA DE TERRAS EM PASSINHO, TRIUNFO – Localizada no 1º distrito de Triunfo (Passinho), medindo 6,5 hectares, boa para plantação. Interessados contatar pelo fone (51) 3501 9187 (falar com Manoel).

VENDE-SE GRADE NIVELADORA 28 D TATU E ARADO 32 REVERSÍVEL. Interessados ligar (51) 9912 1749 (Paulo).

VENDE-SE GOL ANO 1990 – Documentação em dia. Valor R\$ 5.000,00. Interessados contatar com Jocel através do celular (51) 92972153.

ANUNCIE - Anuncie gratuitamente no Certajano. Quer vender, comprar ou trocar algum bem ou produto? Então, seu espaço é aqui. Ligue para o setor de Comunicação da CERTAJA através do fone (51) 3653 6645, ou escreva para Fabiana Martins – Rua Albino Pinto, 292, Taquari, RS, 95860-000. Se preferir, envie e-mail para fabiana.martins@certaja.com.br

É preciso intensificar a educação cooperativa como prática e filosofia de vida

Entrevista especial com Aínor Francisco Lotério

“A natureza nos dá lições: enquanto os leões, tidos como reis da floresta e situados no topo da cadeia alimentar estão sendo extintos, as formigas continuam firmes, unidas e invencíveis em toda parte”. A afirmação é de Aínor Lotério, em entrevista exclusiva ao Certajano, fazendo menção às cooperativas em seu tamanho e força. Engenheiro agrônomo, mestre em gestão de políticas públicas/instituições, cultura e sustentabilidade, pós-graduado em psicopedagogia, metodologia do ensino superior, gerenciamento de marketing, comunicação e extensão, atua como palestrante profissional há 14 anos.

Confira a entrevista.

C - Quais são as principais mudanças no trabalho nos dias de hoje em relação ao passado, no tempo dos nossos pais, por exemplo?

AL - As mudanças, os conflitos e as oportunidades surgem e desaparecem rapidamente, dando-nos a impressão de que estamos passando pelo caminho da vida sem vermos as paisagens das margens. O mercado de trabalho atual obriga cooperativas e empresas a se adaptarem rapidamente a cada nova mudança, desde que queiram continuar sobrevivendo e competindo no mundo corporativo. Isso aponta para a necessidade de se intensificar a educação cooperativa como atitude prática e filosofia de vida.

C - Quais são os maiores desafios de se viver num mundo em permanente mudança e inovação?

AL - Como atender com eficácia a uma sociedade que grita por novidades? Precisamos fugir da acomodação, criar coragem para agir com coragem e motivação e aprender a conviver cada vez mais cooperativamente, frente às mudanças e inovações contemporâneas. Cada profissional (colaborador ou produtor) precisa

desenvolver dons e habilidades, que sirvam adequadamente para o cumprimento da missão profissional, humana e corporativa. Precisamos ir muito além da apresentação de um novo produto ou a prestação de um simples serviço, atendendo com inteligência e vigor a comunidade cooperativa.

C - Qual é o espaço do cooperativismo nesse cenário?

AL - Mais do que nunca, o cooperativismo se firma como uma união inteligente de vontades coletivas e facilita a participação das pessoas indistintamente nas decisões. É ele a força que promove resultados positivos para aqueles que têm interesses comuns, especialmente em tempos de mudança e inovação.

À medida que planeja estrategicamente suas ações, sem perder de vista as necessidades atuais e as mudanças que se avistam, a cooperativa se torna uma competente representante dos anseios de seus integrantes, e um agente potente na busca de soluções e ocupação de espaços de mercado.

C - Como o cooperativismo pode ajudar a construir uma sociedade melhor?

AL - O cooperativismo como movimento social, atitude pessoal e filosofia de vida é capaz de unir desenvolvimento econômico e bem-estar social, através da união de pessoas objetivando a melhoria de todos e pelo desenvolvimento da criatividade, que pode mais facilmente resultar na busca de soluções e resultados sustentáveis.

Quando a cooperativa avança economicamente, puxa consigo seus associados e colaboradores, e a economia local também cresce, beneficiando toda a área de abrangência. Isso é notável em tempos de crise econômica.

É importante lembrar que os resultados positivos não vêm por acaso, mas ocorrem



quando dirigentes, conselheiros, associados e colaboradores têm visão clara do todo, comprometem-se com metas e resultados, abraçam a missão da cooperativa e a agem pautados pelos princípios fundamentais: adesão voluntária e livre, gestão democrática pelos membros, participação econômica dos membros, autonomia e independência, educação-formação-informação, intercooperação e interesse pela comunidade.

C - Qual é a sua percepção sobre a atuação da CERTAJA nos negócios e comunidades nas quais atua?

AL - Ficou claro para mim que as ações e projetos, os princípios e valores cooperativos, e, especialmente as pessoas, estão sempre presentes nos objetivos da CERTAJA. Isto pode ser notado na preocupação com serviços eficazes, geração de progresso e satisfação aos cooperados e seus familiares.

C - Em que medida as outras empresas precisariam rever suas práticas e aprender com as cooperativas?

AL - Gosto de afirmar (sem impor) que quem é cooperado ou colaborador de uma cooperativa nunca deveria dizer “a minha firma, ” mas “a minha cooperativa”. A diferença é que uma empresa comum ou mercantil é uma sociedade que se preocupa muito com o capital, enquanto que a cooperativa é uma sociedade que se preocupa muito com as pessoas. A renda gerada pela Cooperativa promove o desenvolvimento sustentado das pessoas. Nossa sugestão é que as empresas mercantis se espelhem mais nas “ações que constroem e transformam vidas” e não apenas nas ações que gerem lucro a todo custo.