

CERTAJO

Edição 153 - Fevereiro de 2017



CERTAJA Desenvolvimento lança plano de saúde e cartão de desconto para seus associados

Leia nas páginas centrais

ASSEMBLEIAS GERAIS

CERTAJA Energia - 29/03 às 9h (Última chamada)
CERTAJA Desenvolvimento - 30/03 às 19h

LOCAL: ACERTA - Taquari/RS



FALTOU ENERGIA?

Envie SMS
GRATUITO!



Para solicitar o valor de sua fatura, envie:
#dividaUC

Para solicitar o código de barras de sua fatura, envie:
#barraUC

É GRÁTIS E NÃO PRECISA
DISCAR 0800

Ficou com alguma dúvida?



Acesse através do site www.certaja.com.br
o link **Faltou Energia**.



Avaliando o passado, projetando o futuro

Renato Pereira Martins, presidente da CERTAJA Energia

Nossa saudação a todos. Encerramos mais um ano de nossa trajetória, o de número 47. O ano de 2016 foi um ano de muito trabalho e de muitas preocupações, em virtude do quadro crítico pelo qual passa nosso país. Entretanto, conseguimos encerrar o exercício atingindo a grande maioria dos objetivos traçados. Nosso resultado financeiro foi positivo e além de nossas previsões. Os investimentos em melhorias de redes que estavam previstos foram executados e o valor aplicado monta em torno de R\$ 7.000.000,00. E, o mais importante: a conquista do troféu, junto do órgão regulador, ANEEL, de "a permissionária de energia que apresentou o maior crescimento no grau de satisfação dos cooperados".

Iniciamos a emissão instantânea da fatura de energia, trazendo assim maior conforto a mais de cinco mil cooperados. Implantamos a tele medição nos mais de cem maiores consumidores de energia.

O preço do kWh cobrado de nosso cooperado não sofreu reajuste no ano de 2016. Está congelado desde abril de 2015, provocado por alteração nas regras que disciplinam a forma de revisão das tarifas das cooperativas, cujas modificações não foram aprovadas em tempo hábil.

Fechando o ano de 2016 e prospectando o ano de 2017, qual o cenário que se apresenta? Em termos técnicos, operacionais e administrativos, nossas projeções são bastante otimistas. Nosso planejamento prevê uma série de ações que contemplam uma maior eficiência no atendimento, investimentos em infraestrutura no sistema elétrico na ordem de R\$ 8.000.000,00 (visando, especialmente, a redução das fal-

tas de energia provocadas por falhas no suprimento), a continuidade no processo de emissão da conta de energia instantânea, o início de estudo de viabilidade para a implantação de um sistema de 69.000 Volts na região de Vale Verde, Passo do Sobrado, Rio Pardo, General Câmara, entre outras.

Quanto ao aspecto financeiro, a situação é um pouco diferente. O cenário que se apresenta para o ano de 2017 não é nada positivo. O indicativo é de que teremos um reajuste nas tarifas em percentuais elevados. Isso porque, em 1º lugar, nossa tarifa está congelada desde abril de 2015 (com 17% de defasagem, considerando a inflação).

Outro fator, e o mais grave, é que, por força da lei, devemos perder esse ano 50% do desconto que temos no preço de compra da energia. Isso vai representar um acréscimo no custo de compra na ordem de 263%. O somatório desses dois fatores e a necessidade de recursos para se fazer os investimentos em nossas redes nos apontam para um reajuste um pouco salgado.

Precisamos estar preparados. Nossas lideranças vêm desempenhando um trabalho árduo junto a classe política, buscando uma legislação específica para cooperativas de energia. Tivemos alguns avanços (não aquilo que precisávamos) que, dependendo da regulamentação dessa legislação, vão amenizar esse impacto. Esse hoje é o dilema e a maior preocupação do Sistema Cooperativo de Energia do Brasil. Não estamos sozinhos nessa luta!

No próximo dia 29 de março teremos nossa Assembleia Geral. É um ótimo momento para você se atualizar dos assuntos da Cooperativa! Participe!

Um sonho antigo

Pedro Maia, presidente da CERTAJA Desenvolvimento

Há muitos anos que a CERTAJA Desenvolvimento, buscando cumprir um aspecto importante de sua missão, referente à qualidade de vida dos associados, estuda a viabilidade de implantação de um plano de saúde para o seu quadro social. As dificuldades para isso sempre foram muitas, tendo em conta a responsabilidade envolvida nesse assunto, uma vez que estamos tratando da saúde das pessoas. Para que um plano desta natureza pudesse tornar-se realidade seria necessário estabelecer uma parceria com uma operadora de planos de saúde de reconhecida capacidade técnica, com grande abrangência de atuação e reputação ilibada. Além disso, o custo deveria ser compatível com o poder aquisitivo dos nossos associados. Apesar de todas estas dificuldades, nunca deixamos de procurar opções, devido às inúmeras manifestações nesse sentido, dos nossos conselheiros e associados em geral, relatando a importância de um projeto desta natureza. Agora este antigo sonho está prestes a se tornar realidade. Após muita procura e avaliação de várias operadoras, optamos por estabelecer uma parceria com o Centro Clínico Gaúcho. É uma operadora com mais de duzentos mil clientes, sediada em Porto Alegre e com ampla rede de atendimento na capital e no interior do estado, composta de centenas de profissionais de todas as áreas da medicina, além de inúmeros hospitais, clínicas e laboratórios

da mais alta qualidade. Por meio desta parceria pretendemos levar aos associados a segurança de um plano regulamentado pela Agência Nacional de Saúde (ANS), garantindo atendimento médico em qualquer especialidade, assim como realização de centenas de exames, mesmo os mais caros e complexos.

Junto com o plano de saúde, estamos lançando o cartão de descontos "Família Saudável", que além de disponibilizar o acesso a consultas médicas, odontológicas e exames laboratoriais com preços bastante reduzidos, oferecerá descontos em uma ampla variedade de serviços ligados às áreas de saúde, estética e lazer.

Na página central desta edição apresentamos duas matérias falando um pouco mais sobre o assunto e em breve estaremos levando pessoalmente às comunidades o detalhamento de cada uma destas propostas e possibilitando a imediata adesão, por parte do associado, naquele plano que lhe for mais conveniente.

Com estas duas iniciativas, estamos, finalmente, tomando uma atitude concreta na busca da melhoria da qualidade de vida dos associados. Como dissemos no início, este é, há muito tempo, um objetivo da Cooperativa, que agora está se tornando realidade.

Saudações cooperativistas!



Uma cachoeira lá no meio do Cafundó

Comunidade em Tabai abriga curso de água que refresca moradores da região e atrai visitantes de todos lugares



Cachoeira encanta a região e atrai visitantes de outras cidades

Escondida no meio da mata nativa em Faxinal dos Pachecos, município de Tabai, uma cachoeira encanta com sua água fresca e límpida. Isorina de Souza Machado, 79 anos, é a proprietária das terras por onde passa essa beleza natural. Da mesma forma como a lonjura da localidade, escondida como um tesouro, estão perdidas no tempo as memórias que batizaram o lugar de Cafundó. “Eu me criei aqui e essa cachoeira sempre existiu”, disse

a cooperada da CERTAJA que mora há mais de 50 anos no local.

Alegre em receber a reportagem do Certajano, Dona Isorina conta que muitos moradores da região e até de mais longe costumam passar o dia na mata junto à cachoeira. Ali improvisam churrasqueiras com pedras, tomam chimarrão e descansam. “Tem até gente que faz trilha por aqui”. Houve inclusive propostas de compra do lote de dez hectares para transformá-lo em balneário, mas a

ideia é “preservar o que os antigos deixaram”, conta Oraci, um dos filhos de Dona Isorina, encarregado de todas as lidas na propriedade.

Há menos de 15 anos a água passava por um corredor e movia uma serra de tábuas e um moinho de farinha. “E essa é a mesma água da Cascata da Cabriúva, de Paverama”, explica Oraci. E o fluxo segue para o arroio próximo à Casa da Granja, em Tabai, cruzando outras propriedades e desaguando no Rio Taquari.

Conheça os conselheiros da CERTAJA Energia e da CERTAJA Desenvolvimento

Pessoas dispostas a colaborar de forma intensa e comprometida com a Cooperativa. Assim são os conselheiros que atuam na CERTAJA Energia e na CERTAJA Desenvolvimento. Para que todos os cooperados possam conhecer um pouco melhor esses certajanos e suas motivações, desde a edição de agosto de 2016 apresentamos alguns aspectos sobre quatro trajetórias de vida. Confira.

MARCELO SANTOS DE SOUZA - CERTAJA ENERGIA

Comerciante e representante da comunidade de Tabai desde 2010, Marcelo é cooperado da CERTAJA desde 2007. Sua história com a Cooperativa iniciou em julho de 1989, como estagiário. De dezembro desse mesmo ano até agosto de 2003 atuou como funcionário. Seu passatempo preferido é fazer trilhas de jipe, bem como torcer para o Internacional. As músicas favoritas são as tradicionalistas e o prato que mais aprecia é o carreteiro de

charque. Em 2016 realizou o sonho de ser pai. Para a CERTAJA, Marcelo espera ajudar a garantir aos cooperados, aos colaboradores e aos órgãos reguladores a integridade das informações apresentadas. Também quer ser um facilitador e esclarecedor das necessidades dos associados junto à Cooperativa.



MARIA OLIVEIRA DE PAULA - CERTAJA ENERGIA

Maria é agricultora representante do Clube de Mães de Catupi, Triunfo, conselheira desde 2016. Cooperada desde 1983, desde pequena tem laços fortes com a CERTAJA. Naquele tempo, seu pai João Inácio de Oliveira, juntamente com

Silvio Júlio Fornari e outras lideranças comunitárias, iniciaram o trabalho de convencimento dos vizinhos da importância da energia elétrica para o desenvolvimento da comunidade. "Cresci acompanhando todo o processo de evolução que a comunidade pôde usufruir

a partir dos benefícios que a Cooperativa proporcionou para o desenvolvimento local", destaca. Tomar chimarrão com a família, viajar, curtir o neto Inácio e torcer para o Inter são as coisas que mais gosta de fazer. Ouvir música romântica e MPB, bem como comer um churrasco dos domingos com a família reunida são outras distrações. Seu sonho é viver sempre com saúde para poder acompanhar o crescimento dos seus filhos e netos. "Quero continuar participando da história da Cooperativa, contribuir no que for possível para o seu desenvolvimento e prestação dos serviços de qualidade aos associados."



FÁBIO BONETTI - CERTAJA DESENVOLVIMENTO

O engenheiro agrícola e produtor rural Fábio, de Nova Santa Rita, se tornou cooperado da CERTAJA em 2003. Três anos depois entrou no Conselho e solidificou a relação que havia começado através de uma parceria comercial (fornecimento de defensivos e fertilizantes). Hoje a Cooperativa continua sendo parceira no fornecimento de produtos para as lavouras da família Bonetti e recebedora do arroz em seu engenho. "Quando penso em soluções para nossas lavouras, a Cooperativa CERTAJA sempre aparece como primeira opção", assegura. O passatempo favorito é a leitura, sempre priorizando o conhecimento na área

tecnológica. As músicas que curte são pop rock nacional e internacional, e a comida é o churrasco de picanha com arroz. Seu maior sonho é concluir a faculdade de Engenharia Civil no primeiro semestre de 2017. Uma de suas metas é incentivar a Cooperativa a continuar investindo na capacitação de seus colaboradores, "buscando a valorização de seus associados trabalhando com seriedade e comprometimento, só assim se consegue chegar ao sucesso."



ZENO DA SILVA ROCHA - CERTAJA DESENVOLVIMENTO

Representante da Beira do Rio, de Taquari, o agricultor Zeno é cooperado desde 5 de agosto de 1993, e em 2016 assumiu pela segunda vez no Conselho. Sua história começou de pai para filho com a COMITAL: "Depois da incorporação pela CERTAJA passei a ser sócio da Energia e hoje faço parte do Conselho Fiscal da CERTAJA Desenvolvimento." Os passatempos são

reunir amigos, fazer um churrasco, tomar uma cerveja e colocar os assuntos em dia. O time do coração é o Grêmio, e adora músicas gauchescas e churrasco. Seu sonho é que "o mundo tivesse mais igualdade, sem desemprego, doenças e pobreza, e que todos tivessem uma vida financeira tranquila." Como contribuição ao crescimento da CERTAJA, espera que a safra de 2017 seja bem compensadora para os agricultores, pois se o cooperado vai bem, a Cooperativa também vai bem.



Agroindústria inicia o recebimento da safra de arroz

Dia 25 de janeiro a CERTAJA Agroindústria recebeu a primeira carga de arroz colhido nessa safra. O produto veio da lavoura do associado Alexsandro da Silva

Bizarro, que planta na localidade do Passo do Santa Cruz, município de Taquari. O arroz, da variedade Puita CI, apresentou rendimento de 60x08, excelente qualidade de grãos, sendo apto

para comercialização como arroz beneficiado branco.

A CERTAJA, a exemplo de anos anteriores, estabelece uma cota de arroz a receber de cada associado, planejando dessa forma o espaço a ser ocupado e a quantidade de arroz verde (de lavoura) a receber durante a safra. Este ano espera receber em torno de 10% a mais de arroz em comparação ao ano passado (2015/2016). A tabela adotada para calcular a perda de umidade é a padrão IRGA, e o custo de secagem varia de 4 a 6%, conforme a umidade do produto.

A Cooperativa não cobra pelo espaço ocupado para armazenamento do grão e não aplica desconto pela quebra técnica durante 10 meses, a contar da data de entrada do produto no armazém. Após este período poderá haver cobrança. A meta da CERTAJA Agroindústria é comprar, beneficiar e vender durante o ano todo o arroz recebido e armazenado durante a safra.



Recebimento da safra iniciado

OFERTAS



FOMENTO AGROPECUARIO

Taquari - Agrocentro - Fone: (51) 3653 6600 / E-mail: julia.fuhr@certaja.com.br
Taquari - Aleixo Rocha, km10 - Fone: (51) 3653 6600 / E-mail: agroveter@certaja.com.br
Vendinha - Fone: (51) 3657 1088 / E-mail: lojavendinha@certaja.com.br



K-OTHRINE LIQ. 30ML

Cod. 622-4
Inseticida para controle de insetos em ambientes.

R\$ 6,90 (Sócios)
R\$ 7,50 (Não sócios)



LAVADORA STHIL RE.88 220V

Cod. 71847 - 9
1,7 cv - 9,5 Kg - 120 bar de pressão
470 lts/ hora - 1 ANO DE GARANTIA

R\$ 569,00 (Sócios)
R\$ 6x101,24 (Não sócios)



LONA DE SILAGEM PACIFIL

Cod.74205-8 / 74206-0
Lona de Silagem 170 micras de espessura Branca e Preta

OFERTA ESPECIAL



COURO LIMPO POUR - ON 1 LT NOXON

Cod. 74428-4
Controle de Bernes, Carrapatos, Mosca do Chifre e Mosca do Estábulo

R\$ 36,90 (Sócios)
R\$ 38,00 (Não sócios)



BIOXAN COMPOSTO SORO 500ML VALLEE

Cod. 45632 - 6
Soro Vitamina B12
Anemias, desidratações e falta de apetite

R\$ 11,00 (Sócios)
R\$ 11,90 (Não sócios)



COMPRESSOR 1CV ALTA ROTAÇÃO CMI 3,0AD

Cod. 57330-9
Para poço artesiano com profundidade de até 80 mts

R\$ 725,00 (Sócios)
R\$ 790,00 (Não sócios)



APARADOR DE GRAMA GARTHEN 1000W 220V 2FIOS NYLON

Cod. 59868-7
Uso na jardinagem doméstica

R\$ 137,50 (Sócios)
R\$ 145,90 (Não sócios)



ALBENDATHOR 10% GL.1LT FABIANI

cod.65185 - 7
Para tratamento de vermes

R\$ 46,90 (Sócios)
R\$ 48,50 (Não sócios)



SABRE STIHL 25 DENTES S/PONTEIRA

cod.42648-6
Motosserra 08

R\$ 130,00 (Sócios)
R\$ 150,00 (Não sócios)

Fraude e furto de energia: um problema para todos cooperados

Crimes são passíveis de 1 a 4 anos de reclusão ou multa. Cada um deve monitorar seu medidor e acionar o 0800 da CERTAJA em caso de irregularidades

Uma situação que impacta na conta de energia elétrica de cada um dos cooperados da CERTAJA, que acabam pagando por quem comete essas práticas. Além disso, há risco de vida ao furtar ou desviar energia, além de penalidades previstas no Código Penal. Veja a seguir as principais informações sobre esses crimes e ajude a combatê-los.

O que são fraude e furto de energia? Furto de energia é puxar/desviar energia diretamente da rede elétrica sem passar pelo medidor, são os famosos “gatos”. **Fraude** é quando o cliente rompe os lacres da sua medição e manipula o consumo do seu medidor de energia, ou seja, faz adulterações no sistema de fiações elétricas da sua residência/comércio/indústria – de modo que, apesar de consumir uma quantidade X de energia, só pague efetivamente por uma parte menor (fração) desse consumo, devido à fraude.

O que a lei prevê para quem comete os crimes de fraude e furto de energia? Ambos são crimes previstos no Código Penal: a fraude no artigo 171 (estelionato) e o furto no artigo 155. A pena para esses crimes é de um a quatro anos de reclusão. Também são cobrados os valores do período fraudado acrescidos de multa. Quando a fraude ou o furto são descobertos, o titular da unidade consumidora pode ter o fornecimento de energia suspenso.

Por que um cliente pode ser responsabilizado pela fraude no relógio? Mesmo que não tenha sido o fraudador do medidor (relógio de energia), o cliente pode ser responsabilizado. Cada um deve cuidar do seu medidor, não permitindo que ele seja adulterado.

O que deve ser feito em caso de defeito no relógio? Nesse caso, é importante entrar em contato com a CERTAJA pelo 0800 541 6185, pois somente os funcionários da CERTAJA têm autorização para realizar reparos/substituição do medidor de energia elétrica. Caso o medidor esteja com alguma deficiência técnica/parado/queimado, o mesmo será substituído e após a CERTAJA irá encaminhar ao cliente documento referente aos dados da troca do medidor e conforme cálculos, a quantidade de kWh recuperados e valor a ser pago, este podendo ser parcelado na sua fatura de energia elétrica, conforme resolução normativa da ANEEL 414/2010.

O que a CERTAJA faz para combater a fraude? A CERTAJA possui técnicos experientes, que monitoram as suspeitas de fraude com equipamentos de alta tecnologia em rastreamento.

Uma vez encontrada a fraude, a CERTAJA tem garantido por lei o direito de inspecionar o medidor e eliminar as possíveis irregularidades. Quem fraudar energia pode pagar caro, pois gera prejuízos e coloca em risco toda a comunidade ao redor.

Quem perde com a fraude e furto de energia? Todo mundo perde. Parte do valor da energia furtada é dividida entre todos os outros consumidores da comunidade, mesmo aqueles que são honestos e pagam suas contas em dia, pois a Agência Nacional de Energia Elétrica (Aneel) permite, em normativa, que as empresas fornecedoras de energia cobrem um percentual das perdas dentro da tarifa média repassada aos usuários. E, além de incorrer em uma infração, o cliente que faz a ligação clandestina arrisca a vida com instalações precárias, que podem causar ACIDENTES GRAVES E FATAIS, como por exemplo, choque elétrico e incêndios.

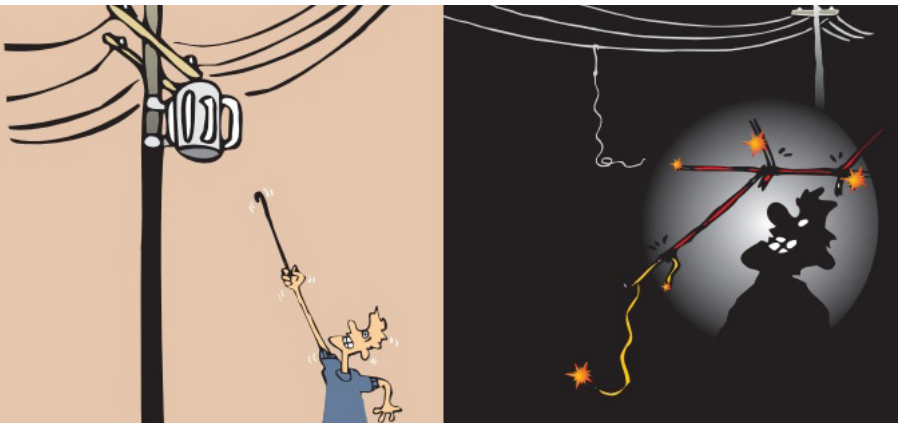
Os ‘gatos’ também sobrecarregam os transformadores da rede de distribuição, prejudicando toda a comunidade.

Como ajudar a combater o consumo desonesto de energia? Permita que apenas funcionários com identificação da CERTAJA tenham acesso ao seu MEDIDOR de energia elétrica.

E, se perceber alguma fraude ou furto, DENUNCIE!
Avisar a CERTAJA através do fone 0800 541 61 85 ou no site da Cooperativa

O furto de energia é crime para quem o pratica e pode dar até 4 anos de cadeia, além de multas.

O furto de energia coloca a sua vida em risco. O choque da rede elétrica costuma ser fatal.



Atenção! Não é necessário que você se identifique para fazer a denúncia!

Fonte: <http://www.cedrap.com.br/site/duvidas/04.pdf> (adaptado)

DICAS

Como poupar

ENERGIA ELÉTRICA



Ao usar o ar condicionado, mantenha portas e janelas fechadas



Nas pausas mais prolongadas, desligue o computador



Pinte as paredes com cores claras, pois refletem melhor a luz



Dê preferência às lâmpadas fluorescentes compactas (LFC)



No chuveiro elétrico, coloque a chave seletora na posição verão



Acumule uma boa quantidade de roupas e passe tudo de uma vez



Evite o hábito de dormir com a televisão ligada. Programe-a



Guarde ou retire produtos da geladeira de uma só vez



Ao sair do ambiente, sempre apague as luzes



Alimentos quentes não devem ser guardados no refrigerador

Granja de ovos mais moderna do Brasil inicia atividades em Bom Retiro do Sul

Empresário espanhol está investindo um total de R\$ 12 milhões no município



No campo surge mais um reforço para a economia de Bom Retiro do Sul. Um dos investimentos anunciado durante os últimos meses começa a operar na localidade de Mundo Novo. Em dezembro/2016 a Granja Larassa iniciou as atividades produtivas em um de seus núcleos. A empresa trabalha na produção de ovos férteis e projeta para fevereiro o início das atividades do segundo núcleo.

O processo de produção é totalmente automatizado, o que torna essa granja a mais moderna do gênero no país. Para se ter uma ideia, é possível acompanhar dados como umidade do ar, temperatura do ambiente, níveis de ração e água, em qualquer parte do mundo, via internet. Até mesmo a quantidade de ovos que passam pelas esteiras pode ser acompanhada a distância.

Segundo o responsável pela gerência da granja, Cleber de Andrade Alves, a projeção é de que sejam produzidos em cada núcleo, aproximadamente 9,5 milhões de ovos férteis. Sobre a estrutura ele ainda destaca que as paredes e o teto são revestidos com tecnologia isolante térmica de forma que o ambiente fique climatizado para as aves.

Cada núcleo irá abrigar cerca de 53 mil aves divididas em 4 aviários. Em cada aviário serão acomodadas 12 mil galinhas e 1,2 mil galos. Para alimentar os animais de um núcleo a projeção é

de que sejam necessárias 8 toneladas de alimentos por dia.

DIVERSIFICAÇÃO ECONÔMICA

Um sistema de luzes vermelhas é utilizado para induzir as galinhas a colocarem os ovos nos ninhos. Na sequência através dos equipamentos, os ovos vão para uma esteira que leva a produção até o ponto final, para ser carregado em caminhões que levam esses ovos até o seu destino.

Já está programado para dia 18 de fevereiro o início das atividades do segundo núcleo. Os equipamentos estão vindo da Espanha para o Brasil para que possam ser instalados na estrutura física.

A granja também conta com casas para que os funcionários morem no local. Serão cerca de oito funcionários em cada núcleo.

A empresa que foi instalada em uma área de 16.000 m² com um investimento de R\$ 12 milhões, deve gerar um bom retorno adicionado aos cofres do município, e além disso, reforça a ideia de diversificação econômica.

O investidor espanhol já manifestou interesse em realizar outros investimentos no município no futuro.

Fonte: <http://bit.ly/2iTpYDr>, Giro do Vale, texto adaptado

Foto: Juliano Beppler da Silva / Giro do Vale

DESENVOLVIMENTO REGIONAL

Para o gestor de Projetos da CERTAJA Energia, Tiago Garcia e para o gerente comercial Enoque Dutra, a transparência nas negociações entre a Cooperativa e a Granja Larassa evidenciam o sucesso desse empreendimento. Espera-se que outras empresas do ramo de agronegócio se instalem na área da Cooperativa, de modo que impulsionem o desenvolvimento regional. "Diante da vocação para o atendimento na área rural, a CERTAJA tem feito investimentos significativos no seu sistema elétrico e no momento tem disponibilidade de potência para atender novas cargas nessa região", observou Enoque.

A obra teve o envolvimento dos setores de Projetos, Operação da Distribuição e Equipe de Construção, envolvendo no mínimo 15 pessoas. Por ser um cliente grupo A e conectar no sistema elétrico em média tensão, não houve problemas de projeto e execução, pois isso foi realizado pela própria CERTAJA. A confiança que a "Larassa" depositou na Cooperativa para execução das obras de extensão de rede foi fundamental para o bom andamento do processo.

CERTAJA Desenvolvimento oferece plano de saúde e benefícios para seus associados



Assinatura do contrato de parceria CERTAJA Desenvolvimento/CCG: à esquerda, Pedro Maia (presidente da CERTAJA Desenvolvimento), ao centro Fernando Cunha (diretor financeiro do CCG) e à direita Marco Aurélio de Souza (gerente comercial do CCG)

Depois de um longo período prospectando possibilidades e avaliando diversos aspectos técnicos e legais relacionados à área da saúde, a CERTAJA Desenvolvimento, por decisão de seu Conselho Administrativo, está lançando o “Programa SAÚDE & LAZER”. Dentro do programa está previsto o lançamento de um plano de saúde, regulamentado pela Agência Nacional de Saúde Suplementar (ANS), aos associados da cooperativa. Muito em breve, este plano estará à disposição dos associados.

Além das informações disponibilizadas nessa edição do CERTAJANO, estaremos divulgando o plano e oportunizando sua adesão através de explanação nas comunidades e dos canais de comunicação da cooperativa.

A implantação de um projeto desta natureza exige o estabelecimento de parcerias com empresas de comprovada capacidade técnica. Após longa procura e avaliações, optamos por criar uma destas parcerias com o Centro Clínico Gaúcho (CCG), operadora sediada em Porto Alegre, que demonstrou ter aptidão mais que suficiente para operar o nosso plano de saúde.

Confira a entrevista com o Sr. Marco Aurélio de Souza, Gerente Comercial do CCG.

CERTAJANO – O que despertou o interesse do Centro Clínico Gaúcho em atuar na nossa região?

Marco Aurélio – O projeto da Cooperativa veio ao encontro do nosso interesse de expansão para a região, pois atualmente já atendemos clientes nas cidades de Montenegro, Triunfo, Arroio dos Ratos, São Jerônimo e Charqueadas. E a proposta de parceria foi o impulso que faltava, pois a CERTAJA Desenvolvimento será o primeiro cliente em Taquari e ponto de partida nesta nova área de atuação do Centro Clínico Gaúcho.

C – Qual é a estrutura atual do CCG?

MA – Em 2016, completamos 25 anos de atuação, e

atualmente contamos com uma estrutura de 18 unidades próprias de atendimento em Porto Alegre, Região Metropolitana e Vale do Sinos, além de completa rede credenciada de apoio. Recentemente, fechamos uma parceria com a Multiclínica, permitindo que nossos clientes também sejam atendidos nas unidades da empresa em Campo Bom e Novo Hamburgo. O CCG oferece pronto atendimento 24 horas, atendimento de diversas especialidades médicas, e serviço ágil de agendamento de consultas pela internet. Atualmente, contamos com 1.600 colaboradores, sendo 70% destes profissionais pertencentes ao segmento da saúde. Também mantemos parcerias em outros municípios do interior do Rio Grande do Sul e em outros estados brasileiros.

C – Como o Centro Clínico pretende atender os associados da CERTAJA Desenvolvimento que moram em Taquari e cidades vizinhas?

MA – Além de nossa estrutura própria e de nossa rede credenciada, em Taquari dedicaremos uma atenção especial à comunidade, pois nos integraremos a ela de forma direta, implantando uma Unidade de Atendimento na cidade. Esta unidade irá contemplar especialidades médicas básicas, autorização de exames e agendamento de consultas nas redes própria e credenciada do CCG.

C – Quais são as expectativas do CCG em relação a este projeto?

MA – As nossas expectativas são as melhores possíveis, pois pretendemos nos envolver e crescer com a comunidade. Nossos planos incluem a captação de novos clientes, o que virá a possibilitar, com o tempo, a implantação de uma grande Unidade Operacional do CCG em Taquari, possibilitando a oferta de um maior número de especialidades médicas, ambulatório e outros serviços.

Outro projeto do programa SAÚDE & LAZER é o lançamento de um “Cartão de Descontos” em parceria com a empresa IMOVAT (Instituto Médico e Odontológico do Vale do Taquari).

Almejando atender todos os associados da CERTAJA Desenvolvimento, independente da cidade em que residam, a Clínica IMOVAT, devidamente registrada nos CRM (Conselho Regional de Medicina) e no CRO (Conselho Regional de Odontologia), criou, em parceria com a CERTAJA Desenvolvimento, o plano “Família Saudável”. Trata-se de um plano que, através da sua estrutura própria e da rede de prestadores de serviços credenciada em praticamente todas as cidades da área de abrangência da CERTAJA Desenvolvimento, levará bem-estar e lazer para os associados da cooperativa.

O “Família Saudável” contará com clínica médica e odontológica nas cidades de Taquari e Lajeado. Além disso, terá clínica médica em Triunfo e dezenas de profissionais e estabelecimentos de saúde, estética, bem-estar e lazer na região de atuação da CERTAJA Desenvolvimento e em outras cidades dos Vales do Taquari e Rio Pardo.

O objetivo principal é facilitar o acesso dos cooperados e suas famílias aos produtos e serviços, concedendo-lhes descontos significativos na rede de parceiros credenciados na sua própria cidade ou próximo dela.

Da mesma forma que no plano de saúde, a CERTAJA Desenvolvimento estará divulgando o detalhamento do Família Saudável aos associados através de reuniões nas comunidades, que deverão iniciar ainda em fevereiro.

Confira a entrevista com o sr. Fabiano Vinciguerra, administrador do cartão pela IMOVAT.

CERTAJANO – O Família Saudável é um plano de saúde?

Fabiano Vinciguerra – Não! O plano Família Saudável é um cartão convênio que concede descontos nas áreas de saúde, bem-estar e lazer. Ou seja, possui convênios que vão além da área da saúde propriamente dita. Seu objetivo é facilitar o acesso dos associados/cooperados e suas famílias a produtos e serviços que contribuam para seu Bem-Estar & Lazer.

C – Qual é a estrutura atual do plano Família Saudável?

FV – O plano Família Saudável pos-

sui clínica médica nas cidades de Taquari, Triunfo e Lajeado. Clínica odontológica nas cidades de Taquari e Lajeado e exames de imagem (raios X e Ecografia) junto a clínica de Lajeado. Além disso, o plano Família Saudável conta com uma rede de parceiros credenciada em toda a região. Tal rede é constituída por médicos clínicos, médicos especialistas, dentistas, laboratórios de análises clínicas, clínicas de imagem, multiprofissionais (psicólogo, fonoaudiólogo, nutricionista, massoterapeuta, fisioterapeuta, quiropraxista, podólogo e terapeuta ocupacional), estéticas, farmácias, academias, óticas e centros esportivos.

C – Como o plano Família Saudável pretende atender os associados da CERTAJA Desenvolvimento que moram em Taquari e cidades vizinhas?

FV – Para atendimento médico nas cidades em que o plano Família Saudável possui clínica (Taquari e Triunfo) será dis-

ponibilizada uma central de atendimento que agendará as consultas para os associados. Quanto aos demais atendimentos, serão agendados diretamente na rede de prestadores de serviços credenciada ao plano Família Saudável.

C – Quais são as expectativas do Família Saudável em relação a este projeto?

FV – Considerando todo o planejamento e a dedicação que estamos investindo no projeto, as expectativas do plano Família Saudável são excelentes. Cada detalhe está sendo cuidadosamente analisando, visto que estamos formando qualificada rede de prestadores de serviços em praticamente todos os municípios que compõem a área de ação da CERTAJA Desenvolvimento. Desta forma, possibilitaremos às mais de 23.700 famílias associadas à cooperativa a adesão ao plano Família Saudável.



À esquerda Pedro Maia (presidente da CERTAJA Desenvolvimento) e à direita Fabiano Vinciguerra (administrador da IMOVAT)

Encontro Nacional do Sistema Infracoop reúne cooperativas

Atualização sobre tratativas com Aneel e demandas principais pautaram a discussão

Com a presença de representantes da OCB (Marco Oliveira), da OCERGS (Máximo Daronco), da OCESC (Samuel Thiesen), das federações FECOERUSC, FECOERPA, FECOERESP e FECOERGS, de várias cooperativas (RS – SC – SP – PR) foi realizado o XLI (41º) Encontro Nacional do Sistema Infracoop, no dia 13 de dezembro de 2016, na cidade de São José, Santa Catarina, na Grande Florianópolis. A meta foi inteirar e atualizar as cooperativas das tratativas e do andamento dos processos regulatório e tarifário, junto à Agência Nacional de Energia Elétrica – ANEEL, bem como do andamento das negociações junto ao Governo Federal e Congresso Nacional.

Além disso, a ideia do encontro foi definir as estratégias para fazer frente às demandas e principalmente conscientizar/orientar as cooperativas sobre as alterações dos processos junto à Agência. Dirigentes, conselheiros, contadores, engenheiros e outros colaboradores participaram.

IASC

Na abertura do evento estavam a Infracoop – OCB – OCERGS – OCESC e Fecoerusc (representando as federações). No início dos trabalhos foi respeitado um minuto de silêncio em homenagem ao ex-presidente da Fecoerpa - Edvino Schadeck. Houve uma revisão do planejamento estratégico 2010/2016 da INFRACOOOP e permaneceu sem alteração tanto a Missão como a Visão dessa instituição.

Aconteceu, ainda, a avaliação do resultado do IASC – Índice Aneel de Satisfação dos Consumidores – 2016 e foram homenageadas as cooperativas que ganharam o Prêmio em 2016 – Cer-

missões/RS, Coorsel/SC e Certaja/RS. Foi realizada ampla análise do resultado do IASC/2016, com destaque que, na média, o índice de satisfação dos consumidores das cooperativas está igual às pesquisas feitas no Reino Unido (Europa) e nos Estados Unidos (USA).

AÇÕES INFRACOOOP

O presidente da confederação, Jânio Vital Stefanello, na sequência, junto com o representante da OCB (Marco Oliveira), apresentou uma síntese dos trabalhos e das ações desenvolvidas pelas entidades no Congresso Nacional, no Ministério de Minas e Energia, na Casa Civil da Presidência da República e na Agência Nacional de Energia Elétrica - ANEEL. Isto vem sendo feito para defender os interesses das cooperativas e de seus associados, resultando deste trabalho a inclusão de texto na medida provisória, transformada na Lei 13.360/2016, onde são resguardadas as peculiaridades das cooperativas, que atuam em mercados não tão favoráveis. “Estamos cientes que este foi apenas mais um passo dado. Não é tudo o que precisamos, mas seguimos na busca do reconhecimento legal e efetivo do Governo Federal, pelo pioneirismo e a qualidade da prestação dos serviços das cooperativas no meio rural”, assim disse o presidente Stefanello.

A OCB apresentou o Projeto de Lei 4.732/2016 através do deputado federal Alceu Moreira/RS, que concede descontos para as cooperativas autorizadas e permissionárias na compra de energia. Para este projeto de lei a OCB já encaminhou as alterações visando beneficiar as cooperativas. Deverá ocorrer um acompanhamento para acelerar a sua votação.

CANAIS DE ATENDIMENTO da CERTAJA Energia!

Como utilizar os SERVIÇOS ONLINE DA CERTAJA:



Acesse através do site **www.certaja.com.br** o link **SERVIÇOS ONLINE**. Digite o número da **Unidade Consumidora** e o **CPF ou CNPJ** e acesse vários serviços sem a necessidade de se deslocar até um ponto de atendimento.

Consultar sua fatura | Consultar histórico de consumo | Consultar e atualizar dados cadastrais
Solicitar declaração de quitação de débitos | Informar falta de energia | Solicitar aferição de medição
Danos elétricos | Denunciar irregularidades | Registrar reclamações, elogios e sugestões | Entre outros...

FÁCIL, PRÁTICO E ECOLÓGICO!

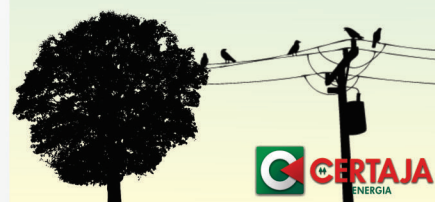
Receba sua fatura mensal de energia elétrica por e-mail. Você economiza papel, o meio ambiente agradece.
Acesse **www.certaja.com.br** e cadastre-se.

Ainda com dúvidas?

Disque Energia: 0800 5416 185
E-mail: comercialenergia@certaja.com.br



- Para poda de árvore, avise a CERTAJA Energia pelo **0800 541 6185**;
- Evite o plantio de árvores embaixo da rede elétrica;
- Vegetação na rede pode causar choques. Mantenha distância e comunique a CERTAJA.



Plano de Contingência

Em continuidade ao planejamento estratégico da CERTAJA Energia, o setor de Tecnologia da Informação e Comunicação - TIC desenvolveu e disponibilizou uma ferramenta para gerenciar o plano de contingência da Cooperativa. Esta ferramenta foi incorporada ao sistema de gerenciamento de ponto das equipes do setor de Operação e Distribuição – SOD.

Conforme a quantidade de ocorrências, além dos colaboradores envolvidos diretamente nos atendimentos, o COD também conta com os setores de apoio que prestam suporte para a execução das atividades. Todas estas ações visam manter a qualidade no atendimento ao cooperado em situações adversas, como por exemplo, em temporais.

ENTENDA O PROCESSO

* Em condição normal de operação a CERTAJA Energia trabalha com 2 operadores de COD, 8 equipes de atendimento e 16 eletricitas.

* Em caso de acionamento do plano de contingência a Cooperativa tem disponibilidade de 9 operadores, 18 equipes de atendimento, 1 equipe de manutenção, 45 eletricitas e 5 auxiliares de eletricista. A CERTAJA Desenvolvimento disponibiliza 3 equipes de manutenção, 19 eletricitas e 3 auxiliares de eletricista.

CERTAJA recebe Sindicato dos Trabalhadores Rurais de Passo do Sobrado

Na manhã de 26 de janeiro, a CERTAJA Energia recebeu a presidente do Sindicato dos Trabalhadores Rurais de Passo do Sobrado, Andréia Silveira dos Santos e seus assessores Leandro de Brito e Lucimara Ferreira. O objetivo da visita foi de fortalecer a parceria já existente entre a Cooperativa e o sin-

dicato e solicitar algumas demandas necessárias no momento. A presidente Andréia comentou que o movimento sindical está muito focado na reforma da previdência (PEC 287) e solicitou o apoio do presidente da CERTAJA Energia, Renato Martins, junto aos órgãos governamentais.



POLÍTICA DA QUALIDADE DA CERTAJA ENERGIA

Satisfazer o cooperado/consumidor ao fornecer energia elétrica dentro dos padrões técnicos e de segurança do setor elétrico, buscando:

Cumprimento do contrato de permissão, requisitos regulamentares da ANEEL e diretrizes estatutárias da cooperativa.

Confiabilidade na coleta, geração e envio dos dados de indicadores de continuidade individuais e coletivos, serviços comerciais e reclamações a ANEEL.

Eficiência no tratamento das reclamações dos cooperados/consumidores e demais partes interessadas.

Investimento em tecnologia, aperfeiçoamento contínuo dos colaboradores e melhoria contínua de nosso Sistema de Gestão da Qualidade.

Sustentabilidade econômica seguindo os princípios cooperativistas e com responsabilidade socioambiental.



CERTAJA apoia o 25º Natal Açoriano em Terra Gaúcha

Na noite de 18 de dezembro aconteceu a noite principal do 25º Natal Açoriano em Terra Gaúcha. Encenação do presépio vivo, show pirotécnico, apresentação da Orquestra Villa Lobos e show da turnê do Eraci Rocha marcaram a programação do evento, na Lagoa Armênia. O evento



contou com patrocínio da CERTAJA, Serviço Nacional de Aprendizagem do Cooperativismo do Rio Grande do Sul (Sescoop/RS), Governo do Estado, através da Companhia Riograndense de Saneamento (Corsan), e com apoio de Adama, Combustíveis Charrua, Loja Charme, GTK Eventos e DB2 Brasil, Turis Silva/Fátima Transportes.



Reunião almoço dos conselheiros

Na manhã de 22 de dezembro reuniram-se os conselheiros da CERTAJA Desenvolvimento para tratar de assuntos de interesse da Cooperativa. A seguir foi servido um delicioso churrasco na Acerta para confraternizar o encerramento do ano. Na ocasião, os conselheiros receberam as lembranças de Natal, como forma de agradecimento aos serviços prestados para a Cooperativa.



No dia 27 de dezembro foi realizada a última reunião do ano dos conselheiros da CERTAJA Energia. Por ser final de ano, é tradicional que as esposas venham junto para confraternizarem no almoço. Enquanto os Conselheiros estavam em reunião, as senhoras foram recepcionadas e acompanhadas pelo Núcleo de Comunicação. Em seguida, se dirigiram para a Acerta para o almoço. Ao final, os conselheiros também receberam suas lembranças de Natal da Cooperativa, bem como a réplica do troféu ANEEL – IASC.



CERTAJA visita Paverama

No dia 10 de janeiro o presidente da CERTAJA Energia Renato Martins, juntamente com o gerente comercial Enoque Garcia estiveram em Paverama. A reunião teve como objetivo principal buscar uma maior integração entre a direção da Cooperativa e as lideranças do município de Paverama, representadas pelo prefeito Vanderlei Markus, vice prefeito Elemar Dickel e o secretário Marcelo Kreimeier. Nesse momento foi possível identificar algumas demandas relacionadas à energia elétrica em localidades atendidas pela CERTAJA. Essa também foi a ocasião para conhecer o novo prédio da prefeitura, uma construção moderna e muito bem projetada a ser inaugurada no aniversário do município, em abril. Conforme Renato, ações como essa deverão ser implementadas em outros municípios de nossa área de atuação. Os representantes da CERTAJA também visitaram o posto de atendimento presencial da Cooperativa no Sindicato dos Trabalhadores Rurais de Paverama, onde fizeram reunião com o presidente Luiz Ricardo.



Curso Aproveitamento integral de alimentos

De 30 de janeiro a 1º de fevereiro foi realizado o curso Aproveitamento Integral de Alimentos na localidade Arroio das Pedras, em Taquari. Oito cooperados aprenderam várias receitas com a instrutora Graziela de Napoli. A atividade é uma promoção da CERTAJA em parceria com o Sindicato Rural de Taquari e SENAR.



Postos de atendimento recebem homenagem

No dia 26 de dezembro, o setor Comercial da CERTAJA Energia realizou visita aos postos de atendimento para fazer o fechamento do ano. Na oportunidade, agradeceram pelo empenho e dedicação de todos, que contribuíram para a melhoria no índice do atendimento. Cada posto de atendimento recebeu como reconhecimento uma réplica do troféu IASC 2016. No dia 29 os leituristas, que mensalmente estão nas propriedades dos cooperados, estiveram na CERTAJA e também receberam uma cópia do troféu. O Gerente Enoque agradeceu seu comprometimento e pediu que continuem se dedicando na busca de bons resultados.



Leituristas



Posto Barão do Triunfo



Posto Paverama



Posto Rio Pardo



Posto Vale Verde



Vendinha

Associe-se na CERTAJA e garanta sua linha!

Fala Tchê

do associado Certajata

O plano de telefonia

Plano Vivo1

Mensalidade: R\$ 17,00
Minuto: R\$ 0,38 para qualquer número dentro da área 51.

Plano Vivo 2

Plano controle: R\$ 39,00 mensais. Fale de Vivo para Vivo e SMS ilimitado + R\$ 28,00 para falar com outras operadoras ou navegar na internet.

Plano TIM

Mensalidade: R\$ 17,00
Minuto: R\$ 0,28 para qualquer número dentro da área 51.



Compre seu smartphone em até 24X pelo valor à vista!



Temos também Planos de Internet de acordo com sua necessidade.

Rua General Osório, 2548 - Sala 1 - Taquari/RS
Fones: (51) 99153.1888 e 99595.0604

Palestra Segurança

Palestra Segurança - Na noite de 29 de novembro, o gestor do SESMA, Leandro Vargas, ministrou uma palestra sobre Gestão de Segurança no Trabalho e EPI's para alunos do curso Técnico em Segurança no Trabalho da Escola Farroupilha, em Triunfo. Na ocasião, Jairo Aguiar do Núcleo de Comunicação, apresentou o Projeto PIÁ e alguns projetos sociais desenvolvidos pela CERTAJA. Cerca de 60 pessoas compareceram.



Sementes do Cooperativismo

Em 8 de dezembro, o Núcleo de Comunicação realizou duas palestras do Projeto Sementes do Cooperativismo na escola Curupaiti, em Vale Verde. Cerca de 190 alunos e professores dos turnos manhã e tarde compareceram ao encontro, que contempla os principais conceitos e ideais cooperativistas.



Reunião com Consumidores do Grupo A

No dia 15 de dezembro, às 14h, na Acerta, o Setor Comercial da CERTAJA Energia promoveu uma reunião com os Cooperados do Grupo A. O objetivo da reunião foi prestar esclarecimentos a respeito da diferença de tributação de ICMS sobre a demanda de energia contratada e sobre a demanda de energia medida. Nove representantes deste grupo participaram e esclareceram suas dúvidas com o Gerente Comercial Enoque Garcia e sua equipe. A gestora do setor Comercial, Deise Araújo, já realiza um trabalho de relacionamento com os grandes clientes da Cooperativa e está orientando os cooperados sobre este tema.



CURSOS DE CAPACITAÇÃO

Network



Em 29 de novembro, o setor Comercial de Energia recebeu o coordenador do COD, Mateus Bruxel, e seu colega Éder Zirbes, da CERTHIL. O objetivo da visita foi conhecer alguns dos nossos processos comerciais e de faturamento, uma troca de experiências que sempre

agrega saberes. Conforme Aline Kichhein, "a partir dessa visita continuamos mantendo contato para tirar dúvidas sobre processos e compartilhar conhecimento." Essas ocasiões estimulam a network, fortalecendo a relação da CERTAJA com outras cooperativas.

Direção defensiva / Rastreamento e telemetria de veículos

Entre 17 de novembro e 14 de dezembro o setor de Segurança e o Setor de Veículos ministraram um treinamento sobre direção defensiva e rastreamento e telemetria de veículos para os mais de 100 colaboradores que são habilitados a dirigir a frota da Cooperativa. Confira a seguir o que ambos os setores que organizaram a atividade têm a dizer a respeito de sua importância.

SETOR DE SEGURANÇA

A relação da segurança e direção do trabalho é muito forte. Uma complementa a outra, então o principal objetivo do Setor SESMA ao ministrar este treinamento juntamente com o setor de Veículos foi relembrar algumas questões que passam despercebidas no dia a dia e apresentar normas que entraram em vigor recentemente. Da mesma forma, este treinamento

encerrou um Plano de Ação que era justamente referente a acidentes de trânsito sofridos por alguns colaboradores no presente ano.

SETOR DE VEÍCULOS

O principal objetivo foi apresentar o novo sistema de rastreamento e telemetria da frota, o qual foi implantado em 2016. A partir de janeiro de 2017 estão sendo emitidos relatórios mensais com as informações captadas pelo rastreador. Os setores que possuem veículos fixos têm um indicador em sua meta referente ao sistema de rastreamento.



Visita Técnica

Em 5 de dezembro, representantes dos setores de Atendimento e Medição/Faturamento do setor Comercial de Energia realizaram uma visita técnica na cooperativa Certel Energia, em Teutônia/RS. O objetivo da visita foi compartilhar saberes e experiências na área de atendimento telefônico e conhecer as tecnologias de medição e faturamento utilizadas. Conforme os participantes, a visita foi oportuna e possibilitou a partilha de informações preciosas, intensificando o relacionamento entre as cooperativas.



Entender para atender



Nos dias 15 e 23 de dezembro aconteceram os workshops "Entender para atender: espaço e papéis". A atividade faz parte das ações do planejamento estratégico e visa proporcionar uma ampliação da visão da atuação dos participantes em relação ao seu papel dentro da Cooperativa. Participaram das atividades os colaboradores da CERTAJA Energia e os facilitadores foram Michael Lima (Núcleo de Qualidade) e Carine Ben da Costa, da Consistency RH.

Paletas Mexicanas de Morango com Leite Condensado

Ingredientes:

350 g de morangos
1 lata de leite condensado
1 colher de sopa de açúcar de confeitado
1/2 xícara (café) de água
1 limão espremido



Modo de preparo:

Coloque no liquidificador os morangos, o açúcar, a xícara de água e o suco do limão. Bata até virar um suco homogêneo. Coloque esse suco nas forminhas (deixe um pouco reservado) e leve ao congelador por uma hora. Passado esse tempo, retire o palito da forminha, recheie com leite condensado e finalize com o restante do suco. Volte ao congelador por mais 24 horas.

Fonte: Facebook/receitas fáceis

VIDA SAUDÁVEL



TROCAS saudáveis

Cereais açucarados por Aveia
A aveia tem fama de ser um dos cereais mais nutritivos do planeta.

Picoca microondas por de panela
É uma forma de controlar a quantidade de gordura no preparo.

Salgadinhos por castanhas
Salgadinhos não só fazem aumentar o LDL como ainda contribui para derrubar o HDL.

Pão Francês por Pão Integral
O pão integral presenteia o organismo com boas doses de fibras.

CLASSIFICADOS

VENDE-SE TERRENO EM PORTO BATISTA, TRIUNFO – Localizado na Av. Bento Gonçalves, medindo 10x30 e com escritura. Valor R\$ 50 mil. Interessados devem contatar com Carlos ou Luci pelos fones 99643 1915 ou 99918 3872.

VENDE-SE TERRENO - Na BR 386 km 417, Rua Nova, em Montenegro (atrás da revenda de ônibus e ao lado do Campo da Ivete). Terreno de esquina, medindo 456 m2 com casa de alvenaria medindo 7x9. Valor a combinar pelo fone: 99852 8135 com Vera.

VENDE-SE CASA DE ALVENARIA - Na localidade de Boa Vista, município de Triunfo (na rua do Supermercado Kibarato). Casa com 2 quartos, sala, cozinha, banheiro, área de serviço, garagem. Terreno medindo 20 x 30, valor R\$ 65 mil. Tratar pelos fones (51) 99872 2772 ou 98029 5100 com Marilene ou Ivandel.

VENDE-SE TERRENO EM BOA VISTA, TRIUNFO – Com casa e galpão, medindo 14x56. Localizado ao lado da faixa TF10 (ao lado do mercado Bom Sucesso). Contatos com Ana, pelo telefone 99812 4357.

VENDE-SE TERRENO NA BR 386, KM 387 - Frente com 15m, comprimento 30m, fundo com 23m. Ao lado do viveiro de mudas do Valnei. Tratar com Valmir pelo fone 99682 2811.

VENDE-SE TERRENO NA COXILHA VELHA – Em frente ao Centro de Compras, a 500m da BR 386, medindo 2.500m². Interessados contatar com Sérgio, pelo fone 99546 3544.

VENDE-SE CHARRETE - Com pneu de Fusca por R\$1.600,00. Contato com Taís pelo fone 99932 6784.

VENDE-SE CHÁCARA NO 6º DISTRITO DE RIO PARDO - Casa de alvenaria, 3 quartos, sala, cozinha, banheiro, galpão para criação de ovelhas. Terreno de esquina medindo 6.300m², próximo a Igreja Santa Teresinha em João Rodrigues. Interessados contatar com Artur pelo fone 99782 3281.

VENDE-SE SITIO EM TABAI – RS 287, 8 hectares (2 matrículas de 4 ha – podendo ser comprado somente 4 ha, conforme o interesse). Interessados contatar com Estela pelo fone (51) 99645 6949.

VENDE-SE APTO EM TAQUARI – 3 dormitórios, garagem, elevador. Localizado próximo a Lagoa Armênia, em frente a academia Bio Feminine. Interessados contatar com Estela pelo fone (51) 99645 6949.

VENDE-SE 19 HECTARES DE TERRAS EM FONTOURA XAVIER – localizado na beira do rio Fão, escriturado, com cerca de 10 mil pés de Pinheiro Araucária com 35 anos de idade. Contatos: (51) 98192 - 5776 – Marcelo e (51) 98223 - 2732 – Gilberto.

VENDE-SE - Grade niveladora 28 D Tatu, arado 32 reversível, pulverizador de 605 litros, semeadeira de adubo, ureia e sementes. Interessados ligar (51) 99912 1749 (Paulo).

VENDE-SE CASA EM BARRETO – Próximo a pecuária São Francisco. Casa meia aba de madeira com terreno medindo 128m². Contém 1 quarto, 1 banheiro, 1 área grande com pátio fechado. Localizada na rua General Bento Gonçalves, 522 – Barreto, Vila São Francisco. Interessados contatar com Rosana pelo telefone 99837 7428.

VENDE-SE SÍTIO EM GENERAL NETO – Próximo à entrada do cemitério. Interessados contatar com Rosana pelo telefone 99837 7428.

VENDE-SE TERRENO NA ESQUINA DA SORTE, em Triunfo - Medindo 15 x 30 valor R\$ 25 mil, com escritura e aceita-se propostas. Contatos pelo telefone 99975 0542.

TROCO SÍTIO EM TRIUNFO – Localizado em Benfica a 5Km da BR 386, medindo 5,2 hectares, com escritura. Casa mista com piscina, galpão, açude, todo cercado, com várias árvores frutíferas e demais plantações. Possui poço artesiano com várias vertentes. Terra aproveitável para plantação. Interesse em troca por outro sítio em Taquari. Contatos pelo telefone 99997 5565.

VENDE-SE CAVALO – Com 3 anos, manso e bom para crianças. R\$1.300,00. Contatos com Taís pelo telefone 98455 0180.

VENDE-SE HOTEL BARONENSE – Localizado no centro da cidade de Barão do Triunfo na Av. Passanari Cesari, 566 com terreno medindo 1375 m², prédio de 2 pisos medindo aproximadamente 400m² no valor de R\$ 800.000,00. Interessados devem ligar para 99843 0550 ou 99724 5915, falar com Ricardo ou Enedina.

VENDE-SE MOTOSSERRA STIHL 381 – Valor R\$ 1.400,00. Contato pelo telefone 98190 1595 (falar com Cláudio).

VENDE-SE CHÁCARA EM FAZENDA VILANOVA – Possui 1 hectare de terra, com casa de alvenaria, 3 quartos, sala, cozinha, banheiro e garagem. Localizada em Fazenda Vilanova, Três Irmãos (antigo desvio do pedágio). Contatos e maiores informações através do telefone (51) 99513 2860 com Geni.

VENDE-SE CHÁCARA NO FAXINAL DOS PACHECO – Localizada a 2 km do centro de Tabai, medindo 2.445 m2 com duas casas de alvenaria, sendo uma com 100 m2 nova e outra com 82 m2, galpão com garagem, poço artesiano, com árvores frutíferas. Valor R\$ 190.000,00 (aceito carro no negócio). Tratar pelo telefone 99888 3176 com Eloi.

AÇÕES QUE FIZERAM A DIFERENÇA EM 2016



DISQUE ENERGIA **0800 5416185**

www.certaenergia.com.br / SMS 2780 / www.certaenergia.com.br



Maior crescimento no índice de satisfação do cooperado em nível nacional